N° 11F0027M au catalogue — N° 088
ISSN 1703-0412
ISBN 978-0-660-21548-8

Document analytique

Série de documents de recherche sur l'analyse économique (AE)

La répartition du produit intérieur brut et du nombre d'heures travaillées entre les catégories de taille d'entreprise au Canada et aux États-Unis

par Danny Leung et Luke Rispoli

Division de l'analyse économique

Statistique Canada Statistics Canada

Canada

Comment obtenir d'autres renseignements

Pour toute demande de renseignements au sujet de ce produit ou sur l'ensemble des données et des services de Statistique Canada, visiter notre site Web à www.statcan.gc.ca.

Vous pouvez également communiquer avec nous par :

Courriel à infostats@statcan.gc.ca

Téléphone entre 8 h 30 et 16 h 30 du lundi au vendredi aux numéros sans frais suivants :

- Service de renseignements statistiques 1-800-263-1136
- Service national d'appareils de télécommunications pour les malentendants 1-800-363-7629
- Télécopieur 1-877-287-4369

Programme des services de dépôt

- Service de renseignements 1-800-635-7943
- Télécopieur 1-800-565-7757

Comment accéder à ce produit

Le produit no 11F0027M au catalogue est disponible gratuitement sous format électronique. Pour obtenir un exemplaire, il suffit de visiter notre site Web à www.statcan.gc.ca et de parcourir par « Ressource clé » > « Publications ».

Normes de service à la clientèle

Statistique Canada s'engage à fournir à ses clients des services rapides, fiables et courtois. À cet égard, notre organisme s'est doté de normes de service à la clientèle que les employés observent. Pour obtenir une copie de ces normes de service, veuillez communiquer avec Statistique Canada au numéro sans frais 1-800-263-1136. Les normes de service sont aussi publiées sur le site www.statcan.gc.ca sous « À propos de nous » > « Notre organisme » > « Offrir des services aux Canadiens ».

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada

© Ministre de l'Industrie, 2014

Tous droits réservés. L'utilisation de la présente publication est assujettie aux modalités de l'entente de licence ouverte de Statistique Canada (http://www.statcan.gc.ca/reference/copyright-droit-auteur-fra.htm).

This publication is also available in English.

Note de reconnaissance

Le succès du système statistique du Canada repose sur un partenariat bien établi entre Statistique Canada et la population du Canada, ses entreprises, ses administrations et les autres établissements. Sans cette collaboration et cette bonne volonté, il serait impossible de produire des statistiques exactes et actuelles.

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés dans les publications de Statistique Canada :

.	indisponible pour toute période de référence
..	indisponible pour une période de référence précise
...	n'ayant pas lieu de figurer
0	zéro absolu ou valeur arrondie à zéro
0[s]	valeur arrondie à 0 (zéro) là où il y a une distinction importante entre le zéro absolu et la valeur arrondie
[p]	provisoire
[r]	révisé
x	confidentiel en vertu des dispositions de la *Loi sur la statistique*
[E]	à utiliser avec prudence
F	trop peu fiable pour être publié
*	valeur significativement différente de l'estimation pour la catégorie de référence (p<0,05)

La répartition du produit intérieur brut et du nombre d'heures travaillées entre les catégories de taille d'entreprise au Canada et aux États-Unis

par

Danny Leung et Luke Rispoli, Division de l'analyse économique, Statistique Canada

11F0027M No. 088

ISSN 1703-0412
ISBN 978-0-660-21548-8

Janvier 2014

Série de documents de recherche sur l'analyse économique

La série de documents de recherche sur l'analyse économique permet de faire connaître les travaux de recherche effectués par le personnel du Secteur des comptes nationaux et des études analytiques, les experts invités et les collaborateurs universitaires. Cette série de documents de recherche a pour but de favoriser la discussion sur un éventail de sujets tels que les répercussions de la nouvelle économie, les questions de productivité, la rentabilité des entreprises, l'utilisation de la technologie, l'incidence du financement sur la croissance des entreprises, les fonctions de dépréciation, l'utilisation de comptes satellites, les taux d'épargne, le crédit-bail, la dynamique des entreprises, les estimations hédoniques, les tendances en matière de diversification et en matière d'investissements, les différences liées au rendement des petites et des grandes entreprises et à celui des entreprises nationales et multinationales ainsi que les estimations relatives à la parité du pouvoir d'achat. Les lecteurs de la série sont encouragés à communiquer avec les auteurs pour leur faire part de leurs commentaires et suggestions.

Les documents sont diffusés principalement au moyen d'Internet. On peut y accéder gratuitement sur Internet à www.statcan.gc.ca.

Tous les documents de recherche de la série de documents de recherche sur l'analyse économique font l'objet d'un processus de révision institutionnelle et d'évaluation par les pairs afin de s'assurer de leur conformité au mandat de Statistique Canada en tant qu'organisme statistique gouvernemental et de leur pleine adhésion à des normes de bonne pratique professionnelle admises par la majorité.

Les documents de cette série comprennent souvent des résultats provenant d'analyses statistiques multivariées ou d'autres techniques statistiques. Il faut noter que les conclusions de ces analyses sont sujettes à des incertitudes dans les estimations énoncées.

Le niveau d'incertitude dépendra de plusieurs facteurs : de la nature de la forme fonctionnelle de l'analyse multivariée utilisée; de la technique économétrique employée; de la pertinence des hypothèses statistiques sous-jacentes au modèle ou à la technique; de la représentativité des variables prises en compte dans l'analyse; et de la précision des données employées. Le processus d'évaluation par les pairs vise à garantir que les documents dans les séries correspondent aux normes admises afin de minimiser les problèmes dans chacun de ces domaines.

Comité de révision des publications
Direction des études analytiques, Statistique Canada
18e étage, Immeuble R.-H.-Coats
Ottawa, Ontario K1A 0T6

Remerciements

Les auteurs remercient John Baldwin, Wulong Gu, Jianmin Tang et Jean-Pierre Maynard des discussions fort utiles au sujet des données et de la méthodologie.

Résumé **5**

Sommaire **6**

1 Introduction **7**

2 Méthodologie **8**

2.1 Champ d'application 8

2.2 Mesure du produit intérieur brut 8

2.2.1 Produit intérieur brut du Canada 9

2.2.2 Produit intérieur brut des États-Unis 10

2.3 Mesure de l'intrant travail 11

2.3.1 Intrant travail au Canada 11

2.3.2 Intrant travail aux États-Unis 12

3 Aperçu des économies canadienne et américaine **13**

3.1 Produit intérieur brut nominal par industrie 13

3.1.1 Aperçu du produit intérieur brut nominal par industrie 13

3.1.2 Aperçu du produit intérieur brut nominal par industrie et par taille d'entreprise 17

3.2 Nombre d'heures travaillées 26

3.2.1 Vue d'ensemble 26

3.2.2 Nombre d'heures travaillées selon la taille de l'entreprise 28

4 Conclusion **32**

5 Annexe **34**

5.1 Divers indicateurs de l'emploi 34

5.2 Nombre d'heures travaillées par industrie et par taille d'entreprise au Canada et aux États-Unis 36

5.3 Part du nombre total d'heures travaillées dans le secteur des entreprises selon la taille de l'entreprise au Canada et aux États-Unis 38

5.4 Répartition du produit intérieur brut et des heures travaillées attribuables au secteur des entreprises entre les petites et les grandes entreprises après avoir retranché les secteurs de la santé et de l'enseignement 40

5.5 Part des petites et des grandes entreprises dans le produit intérieur brut et les heures travaillées attribuables au secteur des entreprises après avoir retranché les secteurs de la santé et de l'enseignement 43

5.6 Part des grandes entreprises dans le produit intérieur brut (nominal) total attribuable au secteur des entreprises, par industrie, dans les secteurs canadien et américain des entreprises après avoir retranché les secteurs de la santé et de l'enseignement 47

Bibliographie **51**

Résumé

La présente étude porte sur l'importance relative des petites et des grandes entreprises dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis de 2002 à 2008.

Le rapport présente les estimations de la contribution des petites et des grandes entreprises au produit intérieur brut (PIB). Aux fins de l'étude, les petites entreprises sont celles comptant moins de 500 employés et les grandes entreprises, celles en comptant 500 et plus.

Les résultats indiquent que les petites entreprises ont une plus grande importance relative au Canada qu'aux États-Unis en ce qui concerne leur contribution au PIB et au nombre d'heures travaillées, et que la différence est considérablement plus grande lorsque l'analyse porte sur l'intrant travail plutôt que sur le produit intérieur brut (PIB). En 2008, les petites entreprises ont été à l'origine de 53,4 % du PIB attribuable au secteur des entreprises au Canada comparativement à 46,1 % aux États-Unis. Leur part relative des heures travaillées dans le secteur des entreprises était de 70,8 % au Canada comparativement à 55,6 % aux États-Unis. Cela laisse entendre que la productivité relative des petites entreprises comparativement aux grandes entreprises est plus faible au Canada qu'aux États-Unis.

Sommaire

Le présent document présente une comparaison de l'importance relative des petites et des grandes entreprises dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis de 2002 à 2008 qui s'appuie sur les estimations des contributions respectives de ces entreprises au produit intérieur brut (PIB) de chaque pays. Puis, la comparaison est effectuée en se basant sur des estimations de l'intrant travail. Aux fins de l'étude, les petites entreprises sont définies comme celles comptant moins de 500 employés et les grandes entreprises, comme celles en comptant 500 et plus.

Selon l'étude, l'importance relative des petites entreprises sur le plan du PIB et du nombre d'heures travaillées est plus grande au Canada, et elle est considérablement plus grande lorsque l'analyse est fondée sur l'intrant travail plutôt que sur le PIB. En 2008, les petites entreprises ont été à l'origine de 53,4 % du PIB attribuable au secteur des entreprises au Canada comparativement à 46,1 % aux États-Unis. La part relative des heures travaillées dans le secteur des entreprises était de 70,8 % au Canada comparativement à 55,6 % aux États-Unis. Cela laisse entendre que la productivité relative des petites entreprises par rapport aux grandes entreprises est plus faible au Canada qu'aux États-Unis.

L'étude montre aussi que, de 2002 à 2008, le PIB ainsi que le nombre d'heures travaillées attribuables au secteur des entreprises ont tous deux augmenté plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis, tant dans les petites que dans les grandes entreprises, mais que les écarts étaient plus prononcés pour les grandes entreprises. De 2002 à 2008, la croissance du PIB attribuable au secteur des entreprises a été de 4,9 % pour les petites entreprises et de 7,5 % pour les grandes entreprises au Canada, tandis qu'elle a été de 4,3 % pour les petites entreprises et de 5,5 % pour les grandes entreprises aux États-Unis. De surcroît, de 2002 à 2008, la croissance du nombre d'heures travaillées dans le secteur des entreprises s'est chiffrée à 1,0 % pour les petites entreprises et à 2,8 % pour les grandes entreprises au Canada, comparativement à 0,4 % pour les petites entreprises et à 1,2 % pour les grandes entreprises aux États-Unis.

1 Introduction

L'activité économique relative que génèrent les petites et les grandes entreprises a suscité beaucoup d'intérêt au cours des quelque dix dernières années. Les chercheurs ont relié les différences de répartition de l'activité selon la taille de l'entreprise constatées dans divers pays à des différences de dynamisme, de maturité et d'efficacité[1]. L'augmentation du nombre de travailleurs indépendants exploitant une entreprise non constituée en société (sans salariés) observée de la fin des années 1980 à la fin des années 1990 a également contribué à attirer l'attention sur la population de petites entreprises[2].

L'importance (mesurée par l'emploi) des petites entreprises au milieu des années 1980 et au cours des années 1990 a été bien décrite. Dans la version 2011 du Programme d'analyse longitudinale de l'emploi (PALE), la part de l'emploi dans l'ensemble de l'économie attribuable aux grandes entreprises est demeurée légèrement inférieure à la moitié tout au long des années 2000 (voir la sous-section 5.1 de l'annexe, tableau 16), pour s'établir à 46 % en 2011.

Le rapport *Principales statistiques relatives aux petites entreprises* publié par Industrie Canada fournit des mesures de l'emploi dans les petites et les grandes entreprises tirées de l'Enquête sur l'emploi, la rémunération et les heures de travail (EERH). Selon ces statistiques, la part de l'emploi des grandes entreprises dans le secteur des entreprises est passée de 34 % en 2002 à 35 % en 2010 (voir la sous-section 5.1 de l'annexe, tableau 17).

Afin de mesurer l'importance de la taille de l'entreprise, les études antérieures se sont appuyées principalement sur la taille de l'effectif (un intrant dans le processus de production) plutôt que sur une mesure de la production (PIB ou valeur ajoutée). Par contre, Leung et Rispoli (2012) ont examiné l'importance relative des petites et des grandes entreprises en se basant sur le PIB[3].

Puisque la taille de l'entreprise est souvent citée comme étant une caractéristique structurelle qui différencie l'économie canadienne de l'économie américaine, il est important de mesurer précisément les différences à cet égard et d'analyser l'effet de diverses mesures, à savoir celles de l'emploi par opposition au PIB[4]. Si les résultats de différentes mesures ne concordent pas, il convient de nuancer le débat sur les causes des différences structurelles. Fait encore plus important, les différences entre les mesures peuvent fournir des renseignements supplémentaires sur la nature des désavantages qui découlent de la structure industrielle au Canada.

L'évolution de l'environnement économique et la façon dont elle influe sur la contribution relative des petites et des grandes entreprises au cours du temps doivent également être examinées.

La présente étude fournit, pour la période de 2002 à 2008, des estimations de la contribution des petites et des grandes entreprises au produit intérieur brut (PIB) du Canada qui sont comparables, du point de vue de la méthodologie, à celles calculées pour les États-Unis. Aux

1. Voir, par exemple, Baldwin et Gorecki (1986), Davis et Henrikson (1999), Kanagarajah (2005), Kumar, Rajan et Zingales (1999), Leung, Meh et Terajima (2008), Morissette (1993), Rao, Tang et Wang (2004), et Leung et Rispoli (2011).
2. Voir Rispoli (2009).
3. Ces estimations de la répartition du PIB selon la taille de l'entreprise s'appuient sur des données au niveau de l'entreprise mère ultime pour procéder à la répartition, par catégorie de taille d'entreprise, de chaque composante du PIB calculé aux prix de base (traitements et salaires, revenu supplémentaire du travail, revenu mixte, excédent d'exploitation et impôts indirects sur la production après déduction des subventions).
4. Les estimations du PIB des États-Unis sont fondées sur Kobe (2007, 2012). Les composantes du PIB qui n'ont pas trait à la rémunération du travail sont réparties entre les catégories de taille d'entreprise selon une méthode indirecte. Cette méthode fait appel à des statistiques agrégées supplémentaires (part des recettes des entreprises selon la catégorie de taille d'effectif d'après les données du U.S. Census Bureau, et part des composantes du PIB selon la catégorie de revenu d'après les données de l'Internal Revenue Service [IRS]).

fins de l'étude, les petites entreprises sont celles qui comptent moins de 500 employés, les grandes entreprises, celles qui en comptent 500 et plus.

L'objectif est de déterminer si l'économie canadienne contient une proportion plus élevée de petites entreprises que l'économie américaine. Les résultats indiquent que les petites entreprises ont une plus grande importance relative au Canada, que la mesure choisie soit le PIB ou le nombre d'heures travaillées. En 2008, les petites entreprises canadiennes ont été à l'origine de 53,4 % du PIB et de 70,8 % des heures travaillées attribuables au secteur des entreprises; les petites entreprises américaines ont, quant à elles, été à l'origine de 46,1 % du PIB et de 55,6 % des heures travaillées attribuables au secteur des entreprises.

Les utilisateurs des estimations de la part du PIB selon la taille ne doivent pas perdre de vue qu'il s'agit d'estimations ponctuelles qui sont sensibles à la méthode utilisée, aux hypothèses et aux particularités des données de base utilisées pour les calculer.

La section suivante, la section 2, décrit la méthodologie appliquée pour calculer la contribution au PIB et au nombre d'heures travaillées par taille d'entreprise. La section 3 présente les estimations concernant le PIB et le nombre d'heures travaillées selon la taille de l'entreprise pour chaque pays, et la section 4 présente les conclusions.

2 Méthodologie

2.1 Champ d'application

La présente étude porte sur le secteur des entreprises. Au Canada, le secteur des entreprises englobe toutes les sociétés et les entreprises non constituées en société à but lucratif qui produisent des biens et des services en vue de leur vente à un prix censé correspondre au moins approximativement aux coûts de production. Les entreprises publiques (EP) sont incluses dans cette définition. Aux termes de cette définition, en 2007, au Canada, la part du secteur des entreprises dans le PIB total était de 78 %, tandis qu'aux États-Unis, elle était de 80 %[5].

2.2 Mesure du produit intérieur brut

Dans les systèmes de comptabilité nationale du Canada et des États-Unis, la valeur ajoutée est égale à la somme de la valeur ajoutée brute de toutes les unités productrices résidentes. Le PIB du Canada est évalué aux prix de base, tandis que le PIB des États-Unis par industrie produit par le Bureau of Economic Analysis (BEA) est évalué aux prix du marché. Cependant, dans la base de données EU KLEMS[6], le PIB des États-Unis calculé par le BEA est réévalué aux prix de base, et ce sont ces estimations qui sont utilisées ici. Toutes ces estimations sont produites par industrie, mais non par taille d'entreprise. En outre, la valeur officielle du PIB attribuable au

5. D'autres secteurs de l'économie nationale, y compris le secteur des administrations publiques et le secteur des entreprises sans but lucratif (y compris les ménages et les institutions), font partie du secteur non commercial. Dans le présent document, le secteur non commercial englobe les administrations publiques (fédérale, provinciales et municipales), la défense, les hôpitaux, l'enseignement public, les établissements publics de soins pour bénéficiaires internes, et le loyer qui est imputé aux logements occupés par le propriétaire. Les activités sans but lucratif sont ajoutées au secteur des entreprises par souci de cohérence avec la base de données EU KLEMS.
6. Le projet EU KLEMS a pour objectif de créer une base de données sur les mesures de la croissance économique, de la productivité, de la création d'emplois, de la formation de capital et du progrès technologique au niveau de l'industrie pour tous les pays membres de l'Union européenne à partir de 1970.

secteur canadien des entreprises n'inclut pas les organismes sans but lucratif, tandis que la valeur officielle du PIB attribuable au secteur privé américain englobe ces organismes.

Les deux sous-sections qui suivent décrivent comment a été calculé le PIB attribuable au secteur des entreprises, selon la taille de l'entreprise et selon l'industrie, pour la période de 2002 à 2008. Dans la présente étude, toutes les estimations du PIB selon la taille de l'entreprise sont évaluées aux prix de base.

2.2.1 Produit intérieur brut du Canada

Dans les comptes d'entrées-sorties, la valeur ajoutée est égale à la somme de la valeur ajoutée brute de toutes les unités productrices résidentes et est l'une des nombreuses mesures du PIB du Système de comptabilité nationale du Canada[7]. Ces estimations sont produites au niveau de l'industrie, mais non selon la taille de l'entreprise[8]. Dans la présente étude, le PIB par industrie et par taille d'entreprise est calculé en se servant de la mesure du PIB selon l'approche du revenu. Des données provenant de plusieurs sources sont utilisées pour estimer les composantes incluses dans les agrégats au niveau de l'industrie, à savoir les traitements et salaires, les parts du revenu supplémentaire du travail, le revenu mixte, les autres excédents d'exploitation et les impôts indirects moins les subventions.

Ces composantes sont mesurées au moyen de données administratives tirées des fichiers de l'Agence du revenu du Canada et mises en forme pour les besoins des comptes nationaux. La principale source de données sur l'excédent d'exploitation et les impôts indirects sur la production moins les subventions comprend les états financiers codés selon l'Index général des renseignements financiers (IGRF) et joints aux déclarations T2 (*Déclarations de revenus des sociétés*) et aux déclarations T1 (*Générale - Déclaration de revenus et de prestations*) des entreprises non constituées en société. La principale source de données sur le revenu du travail comprend les feuillets T4 (*État de la rémunération payée*). L'effectif de chaque entreprise est obtenu à partir du formulaire PD7 (Relevé de compte de retenues à la source courantes).

La méthodologie s'inspire de celle élaborée par Kobe (2007, 2012)[9]. Le revenu du travail a été estimé de façon relativement simple. Les traitements et salaires (composante la plus importante du revenu du travail) provenant des établissements (emplacements) de chaque entreprise ont été attribués à la catégorie de taille d'entreprise appropriée[10]. Pour déterminer la catégorie de taille de l'entreprise, on s'est fondé sur la taille de l'effectif du groupe d'entreprises sous contrôle commun (société mère ultime) auquel elle appartient. Les salaires et traitements en provenance de tous les emplacements d'une entreprise ont été totalisés pour fournir une estimation pour la société mère ultime. Afin d'attribuer un code du SCIAN à la société mère ultime, on a déterminé l'industrie dominante présentant les salaires et traitements les plus élevés d'une industrie (niveau d'agrégation S) à qui appartenait à la société mère ultime.

Une approche différente est employée dans la présente étude pour calculer l'estimation pour les autres composantes du PIB pour le Canada. À l'instar de Kobe (2007), la composante non liée

7. Voir Leung, Rispoli et Gibson (2011) pour un examen des mérites relatifs de l'approche axée sur le revenu et de l'approche axée sur les dépenses en vue de mesurer le PIB selon la taille de l'entreprise.
8. Les comptes d'entrées-sorties sont calculés au niveau de l'établissement. Par contre, dans la présente étude, les estimations sont produites au niveau de la société mère ultime.
9. Une description détaillée de la méthodologie de Kobe (2007) figure dans cet article. Leung et Rispoli (2012) ont utilisé une méthode différente pour déterminer les autres composantes du PIB, en attribuant les composantes du PIB directement à la taille de l'effectif de l'entreprise (c'est-à-dire en utilisant la méthodologie suivie pour le revenu du travail).
10. L'attribution des avantages sociaux n'est pas effectuée en proportion de la masse salariale. Dans Kobe (2007) ainsi que dans Leung, Rispoli et Gibson (2011), des sources de données supplémentaires ont été utilisées pour répartir les parts du revenu supplémentaire prévues et non prévues par la loi entre les catégories de taille d'entreprise. La méthodologie et les sources de données utilisées par Leung et Rispoli (2011) pour attribuer le revenu supplémentaire du travail sont également utilisées ici.

à la rémunération (principalement l'excédent d'exploitation) a été établie en majeure partie d'après des totalisations du revenu et des composantes du PIB selon la catégorie de taille de revenu et l'industrie publiées par l'Internal Revenue Service (IRS)[11], ainsi que d'après des totalisations des recettes et de la paie selon la catégorie de taille d'effectif et l'industrie produites par le U.S. Census Bureau[12].

Dans la présente étude, les estimations des composantes non liées à la rémunération du travail au Canada ont été produites par totalisation des revenus et des composantes du PIB provenant de l'Index général des renseignements financiers (IGRF), des déclarations T1 et des formulaires PD7 selon la catégorie de taille de revenu (appariés en utilisant le Registre des entreprises). Les parts résultantes de chaque composante du PIB par taille d'entreprise ont ensuite été étalonnées, par industrie, en prenant pour référence les comptes d'entrées-sorties[13]. Les estimations des agrégats pour le secteur des entreprises sont obtenues par sommation des estimations par industrie étalonnées.

2.2.2 Produit intérieur brut des États-Unis

Dans les comptes d'industrie du Bureau of Economic Analysis (BEA), la valeur ajoutée est calculée par sommation de la valeur ajoutée brute de toutes les unités productrices résidentes et est évaluée aux prix du marché. Dans la base de données EU KLEMS, ces estimations sont réévaluées aux prix de base. Ces estimations sont produites par industrie, mais non par taille d'entreprise. La présente étude suit la méthodologie de Kobe (2007) (qui suit l'approche axée sur le revenu) pour le calcul du PIB par industrie et par taille d'entreprise. Tant le BEA que l'EU KLEMS incluent dans leurs estimations toutes les industries du secteur privé et les institutions sans but lucratif.

Les estimations calculées par Kobe (2007, 2012) pour les États-Unis étaient fondées principalement sur des totalisations des données sur les revenus et sur les composantes du PIB par catégorie de revenu et par industrie publiées par l'IRS, ainsi que sur des totalisations des données sur les recettes et sur la masse salariale par catégorie d'effectif et par industrie fournies par le U.S. Census Bureau. Ces totalisations ont été utilisées pour ventiler les données sur le PIB du BEA entre les principales composantes et entre les industries.

Le programme Statistics of U.S. Businesses (SUSB) du U.S. Census Bureau a fourni une totalisation spéciale de la masse salariale et des recettes selon la taille de l'effectif de l'entreprise, l'industrie et la forme juridique de l'entité qui est utilisée dans la présente étude. Toutes les entreprises du secteur privé font partie du champ d'observation, y compris les sociétés et les entreprises non constituées en société, ainsi que les institutions sans but lucratif[14]. Le secteur public a été exclu des totalisations. La composante des salaires et traitements du PIB, quant à elle, a été répartie entre les catégories de taille d'entreprise en se servant directement des estimations de la masse salariale selon l'effectif de l'entreprise produites par le U.S. Census Bureau. Pour les composantes du PIB autres que la rémunération du travail attribuables aux sociétés, pour lesquelles le U.S. Census Bureau ne fournit pas de données, il a fallu adopter une approche indirecte. Dans les données du SUSB, le secteur des administrations publiques a été inclus parce qu'au Canada, ce secteur exploite des entreprises publiques, qui font partie du secteur des entreprises.

L'IRS produit les composantes du PIB non liées à la rémunération par catégorie de taille, mais en se basant seulement sur la catégorie de revenu et non sur la taille de l'effectif. Pour

11. Les totalisations de l'IRS sont disponibles à l'adresse http://www.irs.gov/uac/Tax-Stats-2.
12. Les totalisations de l'U.S. Census Bureau sont disponibles à l'adresse http://www.census.gov/econ/susb/.
13. Le PIB des sociétés ainsi que celui des entreprises non constituées en société ont été estimés selon la taille de l'entreprise.
14. Comme l'agriculture n'est pas couverte dans le SUSB, une estimation selon la taille de l'entreprise a été calculée d'après les données sur la masse salariale provenant de la Current Population Survey des États-Unis.

combiner les deux sources de données, Kobe (2007) est partie de la part des recettes attribuable aux grandes entreprises établie par le U.S. Census Bureau et l'a multipliée par le total des revenus publié par l'IRS. Ce calcul a donné la fraction des revenus attribuable aux grandes entreprises. Cette quantité a ensuite été utilisée pour trouver le nombre de catégories de revenu attribuables aux grandes entreprises[15]. Les estimations des composantes du PIB par taille obtenues d'après les données du U.S. Census Bureau et de l'IRS ont ensuite été étalonnées par industrie d'après la base de données EU KLEMS[16]. Cet étalonnage permet les comparaisons avec le Canada, car les deux jeux d'estimations sont évalués aux prix de base.

2.3 Mesure de l'intrant travail

Dans le présent document, l'intrant travail est mesuré par le nombre d'heures travaillées. Les programmes officiels de la productivité du Canada et des États-Unis produisent les nombres d'heures travaillées au niveau de l'industrie, mais non selon la taille de l'entreprise[17].

Les deux sous-sections qui suivent décrivent la méthodologie utilisée pour estimer l'intrant travail dans les secteurs canadien et américain des entreprises de 2002 à 2008, et la façon dont le secteur des entreprises est divisé en grandes et en petites entreprises. Par souci de cohérence avec les estimations du PIB, les organismes sans but lucratif sont inclus dans le secteur des entreprises.

2.3.1 Intrant travail au Canada

L'intrant travail est mesuré ici en nombre d'heures travaillées. Le calcul est effectué en deux étapes, la première consistant à estimer les nombres d'emplois en fonction de la taille de l'entreprise pour les travailleurs salariés et les travailleurs indépendants, et la seconde, à estimer le nombre d'heures travaillées par emploi pour ces deux groupes. Le produit des deux estimations donne une estimation du nombre total d'heures travaillées selon la taille de l'entreprise et l'industrie pour la période allant de 2002 à 2008.

À la première étape, on estime le nombre d'heures travaillées par les salariés. Cela nécessite une estimation du nombre d'emplois salariés selon la taille de l'entreprise. L'estimation du nombre d'emplois selon la taille de l'entreprise par industrie est ensuite calculée d'après le fichier PD7 (secteur des entreprises seulement) et étalonnée en se basant sur le niveau du grand groupe d'industries et sur le nombre d'emplois publiés par les comptes de productivité de Statistique Canada (CPSC). Ces comptes englobent les travailleurs salariés des sociétés et des entreprises non constituées en société. Cette estimation a été ajoutée à l'estimation de l'emploi des organisations sans but lucratif tirées des CPSC[18].

15. Dans la présente étude, le PIB attribuable au secteur des entreprises non constituées en société a été réparti entre les catégories des petites et des grandes entreprises. Dans Kobe (2007), le secteur des entreprises non constituées en société tout entier est placé dans la catégorie des petites entreprises. L'effet sur le PIB attribuable aux petites entreprises a été de réduire l'importance de ces dernières d'environ 2 % en 2002. Pour des raisons de disponibilité des données, on s'est fondé sur la structure des données de l'IRS de 2003 sur les entreprises non constituées en société par catégorie de revenu pour projeter les catégories de revenu pour la période de 2004 à 2008. Un ajustement comparable a été fait dans Kobe (2012).
16. Dans le présent document, les groupes d'industries sont fondés sur la base de données EU KLEMS.
17. Les sources des estimations officielles utilisées pour calculer les nombres d'heures travaillées ne sont pas exactement les mêmes dans les deux pays. Si les mêmes sources étaient utilisées, les estimations de la productivité au Canada seraient biaisées à la baisse comparativement à celles calculées pour les États-Unis (Baldwin et coll., 2005). Dans la présente étude, les mêmes jeux de données sont utilisés pour chaque pays pour calculer le PIB et les heures travaillées.
18. Les emplois dans les organisations sans but lucratif ont été répartis entre les catégories des petites et des grandes entreprises en fonction des données sur l'emploi du fichier PD7 pour les organismes sans but lucratif.

À la deuxième étape, on a estimé le nombre d'heures travaillées par salarié. Ce nombre est estimé selon la taille de l'entreprise et l'industrie en se servant des données de l'Enquête sur la population active (EPA)[19]. Le nombre total d'heures a été calculé en multipliant le nombre d'emplois par le nombre d'heures travaillées par emploi. Le résultat a ensuite été étalonné en se basant sur le nombre d'heures travaillées par les salariés du secteur des entreprises par industrie publié dans les CPSC. De nouveau, on a multiplié une estimation du nombre d'heures travaillées dans les organisations sans but lucratif par le nombre habituel d'heures travaillées par les salariés tiré des CPSC.

L'étape suivante consistait à estimer le nombre total d'heures travaillées par les travailleurs indépendants exploitant une entreprise non constituée en société à partir des CPSC. Dans la présente étude, tous les travailleurs indépendants exploitant une entreprise non constituée en société n'ayant aucun salarié ont été affectés à la catégorie des petites entreprises, tandis que le nombre de ceux ayant des salariés a été calculé selon la méthode décrite au paragraphe précédent. Les nombres d'heures travaillées des salariés et des travailleurs indépendants ont été additionnés pour obtenir les nombres d'heures travaillées dans le secteur des entreprises par les petites et par les grandes entreprises.

2.3.2 Intrant travail aux États-Unis

Comme pour l'intrant travail au Canada, le nombre d'heures travaillées selon la taille de l'entreprise aux États-Unis a été estimé en deux étapes pour la période allant de 2002 à 2008. Les nombres d'emplois salariés selon la taille (effectif) de l'entreprise par industrie ont été obtenus d'après une totalisation spéciale produite par le programme SUSB du U.S. Census Bureau couvrant toutes les industries du secteur privé et englobant les sociétés et les entreprises non constituées en société, ainsi que les institutions sans but lucratif. Le secteur des administrations publiques a également été inclus, puisque les entreprises publiques sont incluses dans le secteur des entreprises au Canada. Les entreprises sans salariés provenant du programme SUSB ont été placées dans la catégorie des petites entreprises. Ces estimations ont ensuite été étalonnées sur les nombres officiels d'emplois de salariés et de travailleurs indépendants tirés des données du BEA.

L'étape suivante consistait à estimer les nombres d'heures travaillées par taille d'entreprise et par industrie. Les nombres habituels d'heures travaillées par les salariés et par les travailleurs indépendants exploitant une entreprise non constituée en société selon la taille de l'entreprise ont été obtenus d'après les données de la Current Population Survey (CPS) des États-Unis pour la période de 2002 à 2008. Ces nombres ont ensuite été multipliés par les données sur les emplois obtenues à la première étape, afin d'obtenir des estimations par taille d'entreprise. Celles-ci ont ensuite été étalonnées sur les nombres officiels d'heures travaillées par les salariés fournis par le BEA ainsi que sur les nombres officiels d'heures travaillées fournis par le Bureau of Labor Statistics (BLS) pour les propriétaires d'une entreprise non constituée en société (c'est-à-dire les propriétaires travailleurs indépendants). Les deux estimations ont été combinées pour arriver au nombre d'heures travaillées dans le secteur des entreprises par taille d'entreprise et par industrie. Par souci de cohérence avec la méthodologie utilisée pour estimer

19. On a comparé le nombre habituel et le nombre réel d'heures travaillées selon la catégorie de taille. Les résultats ont révélé que les distributions selon la catégorie de taille étaient semblables. Par souci de cohérence avec la méthodologie utilisée aux États-Unis, on s'est servi du nombre habituel d'heures travaillées. On a obtenu une estimation du nombre d'heures travaillées selon la taille de l'entreprise dans le secteur sans but lucratif en multipliant d'abord l'emploi des organisations sans but lucratif calculé à l'étape un, décrit à la sous-section 2.3.1, par le nombre habituel d'heures travaillées des travailleurs salariés, puis en étalonnant le résultat obtenu sur le nombre d'heures travaillées dans les organisations sans but lucratif tiré des CPSC.

le PIB des États-Unis par taille d'entreprise, le nombre d'heures travaillées par taille d'entreprise a été étalonné sur les données de la base de données WORLD KLEMS[20].

3 Aperçu des économies canadienne et américaine

3.1 Produit intérieur brut nominal par industrie

Les sections qui suivent sont consacrées à la comparaison de la structure des industries américaines et canadiennes en ce qui a trait au PIB nominal au cours de la période de 2002 à 2008 pour le secteur des entreprises dans son ensemble et par taille d'entreprise.

3.1.1 Aperçu du produit intérieur brut nominal par industrie

La présente section donne une comparaison de la structure des industries au Canada et aux États-Unis de 2002 à 2008. Elle débute par un examen de la croissance du secteur des entreprises par industrie dans chaque pays. Puis, elle se poursuit par une analyse des différences de composition des industries.

De 2002 à 2008, le PIB nominal mesuré aux prix de base dans l'économie canadienne et l'économie américaine a augmenté, en moyenne, de 6,0 % par année au Canada et de 4,9 % par année aux États-Unis (tableau 1). Durant cette période, les industries productrices de biens et les industries de services ont connu, en moyenne, une croissance de l'ordre de 6,4 % par année au Canada et de l'ordre de 4,9 % par année aux États-Unis.

20. Au moment de la présente étude, on s'est servi des données sur les heures travaillées de la base de données WORLD KLEMS au lieu de celles de la base de données EU KLEMS parce que la base de données WORLD KLEMS avait été mise à jour plus récemment. Cependant, puisque les données pour 2008 n'étaient pas disponibles, les résultats ont été estimés en projetant les données fournies par le BEA en fonction des groupements d'industries de la base de données WORLD KLEMS. Pour les secteurs de la santé et de l'enseignement, les données de la base de données WORLD KLEMS (qui comprend le secteur public) ont été remplacées par les données du BEA pour le secteur des entreprises.

Tableau 1

Produit intérieur brut nominal attribuable au secteur des entreprises selon l'industrie au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Canada			États-Unis		
	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	millions de dollars canadiens		pourcentage	millions de dollars américains		pourcentage
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	22 643	27 924	3,6	94 405	159 374	9,1
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	27 314	34 454	3,9	211 614	298 879	5,9
Construction	57 775	107 605	10,9	494 328	614 204	3,7
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	53 488	154 758	19,4	109 462	319 167	19,5
Fabrication	182 735	173 653	-0,8	1 355 535	1 628 498	3,1
Total	343 956	498 394	6,4	2 265 344	3 020 122	4,9
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	113 709	161 692	6,0	1 346 048	1 672 696	3,7
Transport, entreposage et communications	84 111	112 165	4,9	591 715	786 037	4,8
Intermédiation financière	45 670	65 008	6,1	863 537	1 041 460	3,2
Immobilier, location et activités commerciales	146 901	209 958	6,1	1 683 371	2 423 336	6,3
Enseignement	4 161	5 618	5,1	99 000	147 600	6,9
Santé et travail social	30 480	44 657	6,6	690 900	1 006 300	6,5
Hôtellerie et restauration	25 230	32 812	4,5	309 010	404 907	4,6
Autres services communautaires, sociaux et personnels	36 026	49 140	5,3	387 106	475 063	3,5
Total	486 289	681 050	5,8	5 970 687	7 957 399	4,9
Secteur des entreprises						
Total	830 244	1 179 444	6,0	8 236 031	10 977 521	4,9

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

La plupart des industries ont contribué à la croissance de l'économie dans les deux pays, excepté le secteur de la fabrication, qui a connu un déclin au Canada. La croissance du secteur canadien de la fabrication a été entravée par l'augmentation de la valeur du dollar canadien par rapport à celle du dollar américain au début des années 2000. Dans la plupart des industries, la croissance du PIB a été comparable au Canada et aux États-Unis. Ont fait exception l'agriculture, dont la croissance a été plus rapide aux États-Unis, et la construction, dont la croissance a été plus rapide au Canada. Dans les deux pays, l'industrie ayant affiché la croissance la plus forte était celle de l'extraction minière, et de l'extraction de pétrole et de gaz, qui a bénéficié de l'essor des ressources naturelles qui a débuté en 2003 : sa croissance a été de 19,4 % par année, en moyenne, au Canada et de 19,5 % par année, en moyenne, aux États-Unis de 2002 à 2008.

La répartition par industrie (exprimée en pourcentage du PIB attribuable au secteur des entreprises) était fort différente dans les industries productrices de biens et dans les industries de services (tableau 2). La proportion du PIB attribuable au secteur des entreprises imputable aux industries productrices de biens était plus importante au Canada (42,3 % en 2008) qu'aux États-Unis (27,5 % en 2008), tandis que la proportion pour les industries de services était beaucoup plus faible au Canada (57,7 % en 2008) qu'aux États-Unis (72,5 % en 2008).

Dans les industries productrices de biens, la proportion du PIB revenant à l'extraction minière (y compris le pétrole et le gaz) et à la construction a augmenté au Canada. En 2008, la proportion du PIB attribuable à l'extraction minière, et l'extraction de pétrole et de gaz (13,1 %) était quatre fois plus élevée au Canada qu'aux États-Unis (2,9 %). En 2008, la proportion du PIB attribuable à la construction au Canada (9,1 %) était près de deux fois plus élevée qu'aux États-Unis (5,6 %).

Tableau 2

Produit intérieur brut nominal attribuable au secteur des entreprises selon l'industrie au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part du total				Différence (États-Unis moins Canada)	
	Canada		États-Unis			
	2002	2008	2002	2008	2002	2008
	pourcentage					
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	2,7	2,4	1,1	1,5	-1,6	-0,9
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	3,3	2,9	2,6	2,7	-0,7	-0,2
Construction	7,0	9,1	6,0	5,6	-1,0	-3,5
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	6,4	13,1	1,3	2,9	-5,1	-10,2
Fabrication	22,0	14,7	16,5	14,8	-5,6	0,1
Total	41,4	42,3	27,5	27,5	-13,9	-14,7
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	13,7	13,7	16,3	15,2	2,6	1,5
Transport, entreposage et communications	10,1	9,5	7,2	7,2	-2,9	-2,3
Intermédiation financière	5,5	5,5	10,5	9,5	5,0	4,0
Immobilier, location et activités commerciales	17,7	17,8	20,4	22,1	2,7	4,3
Enseignement	0,5	0,5	1,2	1,3	0,7	0,9
Santé et travail social	3,7	3,8	8,4	9,2	4,7	5,4
Hôtellerie et restauration	3,0	2,8	3,8	3,7	0,7	0,9
Autres services communautaires, sociaux et personnels	4,3	4,2	4,7	4,3	0,4	0,2
Total	58,6	57,7	72,5	72,5	13,9	14,7
Secteur des entreprises						
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Dans le cas des services, la proportion du PIB imputable à l'intermédiation financière au Canada (5,5 % en 2008) correspondait à environ les trois cinquièmes de celle observée aux États-Unis (9,5 % en 2008)[21]. D'autres différences ont été constatées dans les secteurs de l'enseignement et de la santé et du travail social, où les services d'enseignement privés et les services de santé privés (c'est-à-dire les hôpitaux privés) sont plus fréquents aux États-Unis qu'au Canada[22]. L'immobilier, la location et les services aux entreprises représentaient une part importante du PIB dans les deux pays, s'établissant à 17,8 % au Canada et à 22,1 % aux États-Unis en 2008.

3.1.2 Aperçu du produit intérieur brut nominal par industrie et par taille d'entreprise

De 2002 à 2008, la part des petites entreprises dans le PIB a diminué au Canada ainsi qu'aux États-Unis. Au Canada, les petites entreprises ont été à l'origine de 57,1 % du PIB attribuable au secteur des entreprises en 2002; cette part a baissé pour s'établir à 53,4 % en 2008 (tableau 3). Aux États-Unis, les petites entreprises représentaient 47,8 % du PIB en 2002. Cette proportion a diminué modérément au cours des années 2000, pour atteindre 46,1 % en 2008 (tableau 3). Comparativement aux grandes entreprises, les petites entreprises ont joué un rôle plus important dans l'économie canadienne que leurs homologues aux États-Unis. La suite de l'analyse est effectuée au niveau de l'industrie afin de déterminer où les différences ont eu lieu[23].

21. Cette différence pourrait être due en partie à la taille relativement plus grande du secteur des entreprises financières non constituées en société aux États-Unis. Voir Baldwin, Leung et Rispoli (2011).
22. Les sous-sections 5.4, 5.5 et 5.6 de l'annexe donnent les parts par industrie après avoir retranché les services d'enseignement et de santé.
23. Les parts du PIB et du nombre d'heures travaillées du secteur des entreprises attribuables aux grandes et aux petites entreprises ne varient pas considérablement si l'on retranche les services d'enseignement et de santé du secteur des entreprises, étant donné la proportion importante d'établissements publics au Canada comparativement aux États-Unis (voir les sous-sections 5.4, 5.5 et 5.6 de l'annexe). Par exemple, au Canada, lorsqu'on retranche les secteurs de l'enseignement et de la santé du secteur des entreprises, la part des grandes entreprises passe de 46,6 % à 48,1 % en 2008 comme l'indique le tableau 3. La raison principale de cette hausse est que la plupart du secteur de la santé est composé de médecins et de dentistes, qui rentrent principalement dans la catégorie des petites entreprises. Aux États-Unis, la part des grandes entreprises calculée pour 2008 ne change pour ainsi dire pas lorsque ces exclusions sont faites.

Tableau 3
Produit intérieur brut nominal attribuable au secteur des entreprises, selon la taille de l'entreprise, Canada et États-Unis, 2002 à 2008

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
	millions de dollars canadiens						
Canada							
Produit intérieur brut							
Petites entreprises	473 717	484 797	519 907	547 395	573 686	606 769	629 447
Grandes entreprises	356 527	392 769	420 829	459 427	489 377	514 919	549 998
Total	830 244	877 565	940 736	1 006 822	1 063 063	1 121 688	1 179 444
	pourcentage						
Part dans le produit intérieur brut total attribuable au secteur des entreprises							
Petites entreprises	57,1	55,2	55,3	54,4	54,0	54,1	53,4
Grandes entreprises	42,9	44,8	44,7	45,6	46,0	45,9	46,6
	millions de dollars américains						
États-Unis							
Produit intérieur brut							
Petites entreprises	3 939 306	4 111 022	4 387 019	4 552 801	4 795 842	5 024 467	5 059 411
Grandes entreprises	4 296 725	4 520 498	4 798 461	5 242 852	5 601 632	5 857 614	5 918 110
Total	8 236 031	8 631 520	9 185 481	9 795 653	10 397 473	10 882 080	10 977 521
	pourcentage						
Part dans le produit intérieur brut total attribuable au secteur des entreprises							
Petites entreprises	47,8	47,6	47,8	46,5	46,1	46,2	46,1
Grandes entreprises	52,2	52,4	52,2	53,5	53,9	53,8	53,9

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.
Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 4

Croissance annuelle moyenne du produit intérieur brut nominal attribuable au secteur des entreprises, selon la taille de l'entreprise, Canada et États-Unis, 2002 et 2008

	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	pourcentage
Canada	
Produit intérieur brut	
Petites entreprises	4,9
Grandes entreprises	7,5
Total	6,0
États-Unis	
Produit intérieur brut	
Petites entreprises	4,3
Grandes entreprises	5,5
Total	4,9

Note : Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.
Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

À un plus fin niveau de détail des industries, la part du PIB attribuable aux grandes entreprises était généralement plus importante aux États-Unis que dans les industries comparables au Canada (tableau 5). Les États-Unis comptaient un plus grand nombre d'industries (huit industries) dont la part attribuable aux grandes entreprises était supérieure à 50 % en 2008 que le Canada (cinq industries). Faisaient exception l'industrie de la distribution d'électricité, de gaz et d'eau (dont la part est un peu plus grande au Canada), et l'industrie de l'extraction minière, et de l'extraction de pétrole et de gaz. La plus importante part attribuable aux grandes entreprises a été observée dans les industries fortement capitalistiques (distribution d'électricité, de gaz et d'eau; extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz; fabrication; transport et information) et dans l'industrie de l'intermédiation financière.

Des différences appréciables selon l'industrie ont été observées entre les deux pays en ce qui concerne l'importance des grandes entreprises. La part du PIB imputable aux grandes entreprises était plus faible au Canada qu'aux États-Unis plus fréquemment dans le secteur des services que dans le secteur des biens. En 2008, la part du secteur des services attribuable aux grandes entreprises était de 40,2 % au Canada comparativement à 52,8 % aux États-Unis, tandis qu'elle était de 55,4 % dans le secteur de la production des biens au Canada, comparativement à 56,8 % aux États-Unis[24].

L'accroissement le plus marqué de la part du PIB attribuable aux grandes entreprises au Canada constaté entre 2002 et 2008 a eu lieu dans l'industrie de l'extraction minière, et de l'extraction de pétrole et de gaz, la part du PIB revenant aux grandes entreprises dans cette industrie ayant augmenté de 12,2 points de pourcentage, pour passer de 72,1 % en 2002 à 84,3 % en 2008. L'augmentation de la croissance des grandes entreprises dans l'industrie de l'extraction minière, et de l'extraction de pétrole et de gaz s'est produite durant l'essor des ressources naturelles qui a débuté en 2003. Un certain nombre d'industries ont enregistré une augmentation plus modeste, d'environ 6 points de pourcentage, de la contribution des grandes entreprises (transport, immobilier et services aux entreprises; commerce de gros et commerce de détail). Cet accroissement a été annulé partiellement par une baisse dans le secteur de la fabrication, où la part des grandes entreprises est passée de 62,4 % en 2002 à 56,6 % en 2008.

24. Les différences observées dans le secteur des services persisteraient si les secteurs de l'enseignement et de la santé étaient retranchés (voir les sous-sections 5.5 et 5.6 de l'annexe). En 2008, la part des grandes entreprises dans le secteur des services augmenterait légèrement, pour atteindre 42,4 %, au Canada, tandis qu'aux États-Unis, elle baisserait légèrement, pour s'établir à 52,6 %.

Hormis ces deux cas importants, l'augmentation de la part du PIB attribuable aux grandes entreprises a été générale et s'est manifestée dans de nombreuses industries (dix industries). De même, aux États-Unis, l'augmentation de la part du PIB attribuable aux grandes entreprises s'est étendue à différentes industries (huit industries).

Tableau 5

Part des grandes entreprises dans le produit intérieur brut nominal dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part des grandes entreprises			
	Canada		États-Unis	
	2002	2008	2002	2008
	pourcentage			
Industries productrices de biens				
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	2,2	0,9	5,5	3,1
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	82,7	88,1	85,2	81,1
Construction	12,6	15,3	16,5	19,1
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	72,1	84,3	68,6	65,2
Fabrication	62,4	56,6	71,0	70,2
Total	53,2	55,4	57,6	56,8
Industries de services				
Commerce de gros et de détail	33,4	39,9	49,7	53,9
Transport, entreposage et communications	63,2	69,4	75,9	75,9
Intermédiation financière	71,7	72,2	70,7	71,6
Immobilier, location et activités commerciales	23,3	29,6	38,8	42,8
Enseignement	42,2	35,1	57,2	60,2
Santé et travail social	7,9	9,9	49,7	53,3
Hôtellerie et restauration	21,5	24,0	44,9	48,8
Autres services communautaires, sociaux et personnels	16,6	17,1	18,5	21,0
Total	35,7	40,2	50,1	52,8
Secteur des entreprises				
Total	42,9	46,6	52,2	53,9

Notes : Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.
Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Au Canada, la croissance de la part des grandes entreprises dans le PIB nominal, aussi bien dans les industries productrices de biens que dans les industries de services, surpassait considérablement celle observée aux États-Unis au cours de la période de 2002 à 2008 (tableau 6). La croissance de la part des grandes entreprises canadiennes dans le PIB nominal a été beaucoup plus forte dans le secteur de la construction et dans la plupart des industries de services, mais plus faible dans le secteur de la fabrication.

Les différences d'importance des grandes entreprises au niveau agrégé de l'ensemble de l'économie dépendent non seulement des différences au niveau de l'industrie, mais aussi des différences de structure industrielle (c'est-à-dire l'importance de diverses industries). Les comparaisons de la source du PIB (ou de l'emploi) imputable aux grandes entreprises révèlent l'effet conjoint de l'intensité de l'industrie et de la concentration de l'activité globale dans l'industrie en question.

Tableau 6

Produit intérieur brut nominal des grandes entreprises dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Canada			États-Unis		
	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	millions de dollars canadiens		pourcentage	millions de dollars américains		pourcentage
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	494	262	-10,1	5 198	4 892	-1,0
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	22 589	30 345	5,0	180 253	242 284	5,1
Construction	7 297	16 515	14,6	81 778	117 486	6,2
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	38 553	130 506	22,5	75 131	208 084	18,5
Fabrication	113 953	98 265	-2,4	961 785	1 142 438	2,9
Total	182 885	275 892	7,1	1 304 145	1 715 183	4,7
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	37 948	64 499	9,2	668 492	901 547	5,1
Transport, entreposage et communications	53 174	77 805	6,5	449 302	596 895	4,8
Intermédiation financière	32 747	46 917	6,2	610 895	745 471	3,4
Immobilier, location et activités commerciales	34 192	62 228	10,5	653 332	1 036 717	8,0
Enseignement	1 757	1 973	2,0	56 664	88 814	7,8
Santé et travail social	2 414	4 433	10,7	343 538	535 989	7,7
Hôtellerie et restauration	5 424	7 870	6,4	138 713	197 760	6,1
Autres services communautaires, sociaux et personnels	5 984	8 380	5,8	71 644	99 735	5,7
Total	173 642	274 105	7,9	2 992 580	4 202 927	5,8
Secteur des entreprises						
Total	356 527	549 998	7,5	4 296 725	5 918 110	5,5

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

La part du total du PIB attribuable au secteur des entreprises qui revient aux grandes entreprises est concentrée dans des industries particulières (tableau 7). Dans le secteur des biens, les grandes entreprises produisent une plus grande part du PIB au Canada qu'aux États-Unis, mais dans celui des services, elles produisent une plus petite part. Une différence marquée a été observée dans l'industrie de l'extraction minière, et de l'extraction de pétrole et de gaz, où la part des grandes entreprises était environ sept fois plus grande au Canada qu'aux États-Unis. Un autre avantage appréciable pour le Canada a été constaté dans l'industrie du transport, de l'entreposage et des communications. Par contre, la part des grandes entreprises dans le PIB était plus élevée aux États-Unis qu'au Canada dans les industries des services de santé, de l'intermédiation financière, et de l'immobilier, de la location et des activités commerciales[25].

Tableau 7

Part des grandes entreprises dans le produit intérieur brut (nominal) total attribuable au secteur des entreprises, par industrie, dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part du total				Différence (États-Unis moins Canada)	
	Canada		États-Unis			
	2002	2008	2002	2008	2002	2008
	pourcentage					
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	0,1	0,0	0,1	0,1	0,0	0,0
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	6,3	5,5	4,2	4,1	-2,1	-1,4
Construction	2,0	3,0	1,9	2,0	-0,1	-1,0
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	10,8	23,7	1,7	3,5	-9,1	-20,2
Fabrication	32,0	17,9	22,4	19,3	-9,6	1,4
Total	51,3	50,2	30,4	29,0	-20,9	-21,2
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	10,6	11,7	15,6	15,2	4,9	3,5
Transport, entreposage et communications	14,9	14,1	10,5	10,1	-4,5	-4,1
Intermédiation financière	9,2	8,5	14,2	12,6	5,0	4,1
Immobilier, location et activités commerciales	9,6	11,3	15,2	17,5	5,6	6,2
Enseignement	0,5	0,4	1,3	1,5	0,8	1,1
Santé et travail social	0,7	0,8	8,0	9,1	7,3	8,3
Hôtellerie et restauration	1,5	1,4	3,2	3,3	1,7	1,9
Autres services communautaires, sociaux et personnels	1,7	1,5	1,7	1,7	0,0	0,2
Total	48,7	49,8	69,6	71,0	20,9	21,2
Secteur des entreprises						
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

25. Comme l'indique le tableau 7, les différences de pourcentage du total du PIB attribuable au secteur des entreprises revenant aux grandes entreprises selon l'industrie seraient plus importantes si l'on retranchait les secteurs de l'enseignement et de la santé du secteur des entreprises (voir la sous-section 5.6 de l'annexe). Pour l'intermédiation financière, l'écart en pourcentage entre le Canada et les États-Unis présenté dans le tableau 7 était de 4,1 % en 2008 et augmenterait pour atteindre 5.5 % si les secteurs de l'enseignement et de la santé étaient retranchés du secteur des entreprises. La proportion du total du PIB attribuable au secteur des entreprises par industrie revenant aux grandes entreprises est demeurée quasiment inchangée au Canada tandis qu'aux États-Unis, les industries productrices de biens jouent un rôle plus important que les industries de services. Par exemple, la part des grandes entreprises dans le PIB passe de 29,0 % en 2002 à 32,4 % en 2008 comme l'indique le tableau 7.

Dans le cas des petites entreprises, dans la plupart des industries canadiennes, de 2002 à 2008, la part du PIB nominal a augmenté à des taux comparables à ceux observés dans les industries correspondantes américaines du secteur des services et du secteur des entreprises dans son ensemble (tableau 8). Les écarts les plus importants ont été observés dans le secteur des biens. La croissance de la part des petites entreprises dans le PIB a été beaucoup plus forte aux États-Unis qu'au Canada dans les industries de l'agriculture, de la distribution d'électricité, de gaz et d'eau, et de l'extraction minière, et de l'extraction de pétrole et de gaz, tandis qu'elle a été plus forte au Canada qu'aux États-Unis dans le secteur de la construction.

Tableau 8

Produit intérieur brut nominal des petites entreprises dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Canada			États-Unis		
	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	millions de dollars canadiens		pourcentage	millions de dollars américains		pourcentage
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	22 149	27 663	3,8	89 207	154 482	9,6
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	4 725	4 109	-2,3	31 361	56 595	10,3
Construction	50 478	91 090	10,3	412 550	496 718	3,1
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	14 936	24 252	8,4	34 331	111 083	21,6
Fabrication	68 783	75 388	1,5	393 750	486 060	3,6
Total	161 070	222 502	5,5	961 199	1 304 939	5,2
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	75 762	97 193	4,2	677 556	771 149	2,2
Transport, entreposage et communications	30 936	34 360	1,8	142 413	189 141	4,8
Intermédiation financière	12 923	18 091	5,8	252 642	295 989	2,7
Immobilier, location et activités commerciales	112 709	147 729	4,6	1 030 039	1 386 619	5,1
Enseignement	2 404	3 645	7,2	42 336	58 786	5,6
Santé et travail social	28 066	40 225	6,2	347 362	470 311	5,2
Hôtellerie et restauration	19 806	24 941	3,9	170 297	207 147	3,3
Autres services communautaires, sociaux et personnels	30 041	40 760	5,2	315 462	375 328	2,9
Total	312 647	406 945	4,5	2 978 107	3 754 472	3,9
Secteur des entreprises						
Total	473 717	629 447	4,9	3 939 306	5 059 411	4,3

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

En ce qui concerne la répartition par industrie de la part des petites entreprises dans le PIB, la différence entre le Canada et les États-Unis s'est limitée à quelques industries (tableau 9). La part du PIB attribuable aux petites entreprises était plus importante dans le secteur de la construction au Canada, tandis qu'elle était plus importante dans les secteurs de la santé, de l'intermédiation financière, et de l'immobilier, de la location et des activités commerciales aux États-Unis. Ces écarts reflètent des différences de structure globale des industries entre les deux pays.

Tableau 9

Part des petites entreprises dans le produit intérieur brut (nominal) total attribuable au secteur des entreprises, par industrie, dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part du total				Différence (États-Unis moins Canada)	
	Canada		États-Unis			
	2002	2008	2002	2008	2002	2008
	pourcentage					
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	4,7	4,4	2,3	3,1	-2,4	-1,3
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	1,0	0,7	0,8	1,1	-0,2	0,5
Construction	10,7	14,5	10,5	9,8	-0,2	-4,7
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	3,2	3,9	0,9	2,2	-2,3	-1,7
Fabrication	14,5	12,0	10,0	9,6	-4,5	-2,4
Total	34,0	35,3	24,4	25,8	-9,6	-9,6
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	16,0	15,4	17,2	15,2	1,2	-0,2
Transport, entreposage et communications	6,5	5,5	3,6	3,7	-2,9	-1,7
Intermédiation financière	2,7	2,9	6,4	5,9	3,7	3,0
Immobilier, location et activités commerciales	23,8	23,5	26,1	27,4	2,4	3,9
Enseignement	0,5	0,6	1,1	1,2	0,6	0,6
Santé et travail social	5,9	6,4	8,8	9,3	2,9	2,9
Hôtellerie et restauration	4,2	4,0	4,3	4,1	0,1	0,1
Autres services communautaires, sociaux et personnels	6,3	6,5	8,0	7,4	1,7	0,9
Total	66,0	64,7	75,6	74,2	9,6	9,6
Secteur des entreprises						
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

3.2 Nombre d'heures travaillées

Les sections qui suivent décrivent l'analyse de la structure des industries canadiennes et américaines sur le plan des heures travaillées, de 2002 à 2008, pour le secteur des entreprises dans son ensemble et selon la taille de l'entreprise.

3.2.1 Vue d'ensemble

La présente section décrit d'abord la croissance du secteur des entreprises par industrie. Vient ensuite l'analyse des similarités et des différences dans la composition des industries au cours de la même période.

Le nombre d'heures travaillées dans le secteur des entreprises a augmenté, en moyenne, de 1,5 % par année au Canada comparativement à 0,7 % par année, en moyenne, aux États-Unis (tableau 10). L'écart était surtout attribuable au rythme de croissance plus rapide dans les industries productrices des biens canadiennes (croissance moyenne de 0,7 % par année) que dans les industries américaines productrices de biens (dont la croissance a diminué, en moyenne, de 0,7 % par année). En général, le nombre d'heures travaillées a augmenté dans la plupart des industries dans les deux pays. Il a toutefois diminué dans les secteurs de l'agriculture et de la fabrication dans les deux pays.

La croissance du nombre d'heures travaillées a été considérablement plus forte au Canada qu'aux États-Unis dans la plupart des industries. Cela a notamment été le cas de la distribution d'électricité, de gaz et d'eau, de la construction, du commerce de gros et du commerce de détail, du transport, de l'entreposage et des communications, de l'intermédiation financière, de l'immobilier, de la location et des activités commerciales, ainsi que des autres services communautaires, sociaux et personnels.

Tableau 10
Nombre d'heures travaillées dans le secteur des entreprises selon l'industrie au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Canada			États-Unis		
	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	milliers d'heures travaillées		pourcentage	milliers d'heures travaillées		pourcentage
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	909 844	778 055	-2,6	6 111 838	5 581 182	-1,5
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	165 543	187 581	2,1	1 362 075	1 336 622	-0,3
Construction	1 917 030	2 631 404	5,4	17 401 027	18 416 967	1,0
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	330 271	507 578	7,4	1 065 193	1 619 587	7,2
Fabrication	3 911 095	3 456 968	-2,0	31 479 629	28 048 691	-1,9
Total	7 233 783	7 561 586	0,7	57 419 763	55 003 050	-0,7
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	4 553 020	4 848 067	1,1	35 186 538	35 681 497	0,2
Transport, entreposage et communications	2 054 150	2 246 959	1,5	13 152 528	13 153 551	0,0
Intermédiation financière	843 301	925 499	1,6	11 114 535	11 414 714	0,4
Immobilier, location et activités commerciales	3 497 737	4 336 343	3,6	35 569 183	39 713 745	1,9
Enseignement	149 301	171 816	2,4	4 572 735	5 370 916	2,7
Santé et travail social	969 700	1 107 621	2,2	24 621 635	28 964 788	2,7
Hôtellerie et restauration	1 696 299	1 801 235	1,0	15 717 860	17 024 051	1,3
Autres services communautaires, sociaux et personnels	1 798 692	1 921 551	1,1	16 277 900	16 600 218	0,3
Total	15 562 201	17 359 091	1,8	156 212 914	167 923 479	1,2
Secteur des entreprises						
Total	22 795 984	24 920 678	1,5	213 632 677	222 926 530	0,7

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

La structure par industrie (mesurée en pourcentage du nombre total d'heures travaillées dans le secteur des entreprises) était comparable au Canada et aux États-Unis pour la plupart des industries et a très peu varié au cours de la période (tableau 11). L'écart entre pays le plus important a été enregistré pour l'industrie des services de santé, suivie du commerce de gros et du commerce de détail, du transport, de la construction et de l'intermédiation financière.

Les parts du PIB et du nombre d'heures travaillées par industrie étaient les mêmes dans les deux pays pour la plupart des industries, à quelques exceptions importantes près. Par exemple, le pourcentage d'heures travaillées dans l'industrie de l'extraction minière était le même (environ 1 % à 2 % en 2008) dans les deux pays, tandis que le pourcentage du PIB était égal à 13,1 % au Canada, mais seulement à 2,9 % aux États-Unis.

Tableau 11

Part du nombre d'heures travaillées dans le secteur des entreprises selon l'industrie au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part du total				Différence (États-Unis moins Canada)	
	Canada		États-Unis			
	2002	2008	2002	2008	2002	2008
	pourcentage					
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	4,0	3,1	2,9	2,5	-1,1	-0,6
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	0,7	0,8	0,6	0,6	-0,1	-0,2
Construction	8,4	10,6	8,1	8,3	-0,3	-2,3
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	1,4	2,0	0,5	0,7	-1,0	-1,3
Fabrication	17,2	13,9	14,7	12,6	-2,4	-1,3
Total	31,7	30,3	26,9	24,7	-4,9	-5,7
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	20,0	19,5	16,5	16,0	-3,5	-3,4
Transport, entreposage et communications	9,0	9,0	6,2	5,9	-2,9	-3,1
Intermédiation financière	3,7	3,7	5,2	5,1	1,5	1,4
Immobilier, location et activités commerciales	15,3	17,4	16,6	17,8	1,3	0,4
Enseignement	0,7	0,7	2,1	2,4	1,5	1,7
Santé et travail social	4,3	4,4	11,5	13,0	7,3	8,5
Hôtellerie et restauration	7,4	7,2	7,4	7,6	-0,1	0,4
Autres services communautaires, sociaux et personnels	7,9	7,7	7,6	7,4	-0,3	-0,3
Total	68,3	69,7	73,1	75,3	4,9	5,7
Secteur des entreprises						
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

3.2.2 Nombre d'heures travaillées selon la taille de l'entreprise

En 2008, les petites entreprises canadiennes représentaient 70,8 % des heures travaillées dans le secteur des entreprises, proportion considérablement plus élevée que celle observée pour les

États-Unis (55,6 % en 2008) (voir la sous-section 5.3 de l'annexe)[26]. L'importance des heures travaillées par les petites entreprises a diminué dans les deux pays, pour passer de 73,0 % en 2002 à 70,8 % en 2008 au Canada et de 56,8 % en 2002 à 55,6 % en 2008 aux États-Unis. La croissance du nombre d'heures travaillées dans le secteur des entreprises attribuable aux petites ainsi qu'aux grandes entreprises a été plus forte au Canada qu'aux États-Unis de 2002 à 2008. Pour les petites entreprises canadiennes, la croissance a été de 1,0 % par année et pour les grandes entreprises, de 2,8 % par année. Aux États-Unis, la croissance a été de 0,4 % par année pour les petites entreprises et de 1,2 % par année pour les grandes entreprises[27].

La raison de cet écart entre les parts d'heures travaillées des petites entreprises au Canada et aux États-Unis est double. Premièrement, environ les deux tiers des heures travaillées par des salariés l'ont été dans des petites entreprises au Canada, tandis qu'aux États-Unis, la répartition entre les petites et les grandes entreprises est plus uniforme (tableau 12). Deuxièmement, la proportion de propriétaires indépendants d'une entreprise non constituée en société (qui font partie des petites entreprises) est plus élevée au Canada qu'aux États-Unis.

Tableau 12
Indicateurs connexes du nombre d'heures travaillées par industrie au Canada et aux États-Unis, 2008

	Part de l'emploi total attribuable aux travailleurs indépendants		Part de l'emploi rémunéré attribuable aux petites entreprises	
	Canada	États-Unis	Canada	États-Unis
	pourcentage			
Agriculture	49,0	44,6	98,2	90,5
Extraction minière	1,7	1,9	40,0	43,8
Services publics	0,7	0,0	8,7	16,4
Construction	14,2	18,3	88,5	83,1
Fabrication	3,1	2,4	57,1	43,1
Commerce de gros	2,5	3,8	72,0	59,1
Commerce de détail	4,4	7,5	58,2	40,3
Transport	11,2	10,7	56,9	35,4
Information	5,2	4,7	34,9	26,0
Finances	8,6	6,4	51,4	36,8
Services professionnels	19,2	13,7	74,3	59,7
Services administratifs	11,9	11,8	58,5	36,2
Enseignement	45,1	3,4	82,7	43,7
Santé	32,7	7,8	93,1	46,4
Arts	24,0	4,2	71,8	61,2
Hébergement	5,2	9,1	84,5	60,2
Autres services	18,4	14,0	93,9	84,6
Secteur des entreprises	11,3	9,3	67,0	50,7

Notes : Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.
Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

26. La part estimée des heures travaillées selon la taille de l'entreprise estimée pour les États-Unis diffère des résultats de 2007 publiés dans Kobe (2012) du fait que, dans le présent document, l'estimation du nombre d'heures travaillées englobe une estimation pour les entreprises n'ayant pas d'employés (qui font partie des entreprises non constituées en société exploitées par un travailleur indépendant) tandis que ces entreprises ne sont pas incluses dans l'estimation de Kobe.
27. Comme il est mentionné aux sous-sections 5.4 et 5.5, si l'on retranchait les secteurs de l'enseignement et de la santé du secteur des entreprises, la part des heures travaillées attribuable aux grandes entreprises augmenterait légèrement au Canada et diminuerait légèrement aux États-Unis. Par exemple, au Canada, en 2008, la part des grandes entreprises passerait de 29,2 %, comme il est indiqué au tableau 13, à 30,2 %, comme il est indiqué au tableau 25. Aux États-Unis, en 2008, la part des grandes entreprises passerait de 44,4 %, comme il est indiqué au tableau 13, à 43,3 %, comme il est indiqué au tableau 25.

Tant dans le secteur de la production de biens que dans le secteur des services, des différences importantes existent entre les deux pays en ce qui concerne les parts d'heures travaillées par les grandes entreprises, ces parts étant nettement plus élevées aux États-Unis (tableau 13). Cette situation a été observée dans chaque industrie, sauf celles de la distribution d'électricité, de gaz et d'eau, et de l'extraction minière, et de l'extraction de pétrole et de gaz. En 2008, les États-Unis comptaient un plus grand nombre d'industries (sept industries) où la part d'heures travaillées par les grandes entreprises était supérieure à 50 % que le Canada (trois industries). La tendance à employer, toutes proportions gardées, plus de travailleurs dans les grandes entreprises que dans les petites s'étend à une grande part des industries.

La part des heures travaillées par les grandes entreprises a augmenté dans de nombreuses industries au Canada (huit industries) ainsi qu'aux États-Unis (huit industries). Dans les deux pays, la part des heures travaillées par les grandes entreprises a diminué dans les secteurs de l'agriculture, de la fabrication et de l'intermédiation financière.

Tableau 13

Part de grandes entreprises dans le nombre d'heures travaillées dans le secteur des entreprises, selon l'industrie, Canada et États-Unis, 2002 et 2008

	Part des grandes entreprises			
	Canada		États-Unis	
	2002	2008	2002	2008
	pourcentage			
Industries productrices de biens				
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	1,5	0,9	2,7	2,3
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	87,4	90,7	83,4	83,6
Construction	8,2	9,8	12,8	13,8
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	57,1	59,0	57,3	55,1
Fabrication	44,1	41,6	57,6	55,5
Total	30,8	28,7	38,8	36,8
Industries de services				
Commerce de gros et de détail	28,4	35,5	46,2	50,1
Transport, entreposage et communications	38,0	45,4	59,6	62,8
Intermédiation financière	63,5	62,3	69,4	67,8
Immobilier, location et activités commerciales	24,1	27,7	43,2	45,9
Enseignement	33,6	25,0	51,1	54,4
Santé et travail social	5,2	7,6	49,3	49,4
Hôtellerie et restauration	11,8	14,7	36,3	36,2
Autres services communautaires, sociaux et personnels	10,1	10,0	16,4	18,7
Total	25,3	29,4	44,8	46,8
Secteur des entreprises				
Total	27,0	29,2	43,2	44,4

Notes : Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.
Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Dans l'ensemble, pour les grandes entreprises, la différence de répartition par industrie des heures travaillées (exprimée en pourcentage du total des heures travaillées dans le secteur des entreprises) est concentrée dans certaines industries (tableau 14) : au Canada, les proportions étaient plus élevées dans les secteurs du commerce de gros et du commerce de détail, du transport, de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz, et de la fabrication, tandis qu'aux États-Unis, les proportions étaient plus élevées dans les secteurs de la santé, de l'immobilier, de la location et des activités commerciales, ainsi que de l'hôtellerie.

Contrairement à la situation observée pour les grandes entreprises, les différences de répartition par industrie des heures travaillées (exprimée en pourcentage du total des heures travaillées dans le secteur des entreprises) observées pour les petites entreprises dans les diverses industries au Canada et aux États-Unis étaient faibles, à part une différence appréciable pour le secteur de la santé (tableau 15)[28]. Les différences inter-industries d'importance relative d'une industrie (mesurée par le nombre d'heures travaillées) sont par conséquent attribuables dans une plus grande mesure à des différences de répartition des heures travaillées entre les grandes entreprises dans les diverses industries.

Tableau 14

Répartition des heures travaillées par industrie pour les grandes entreprises du secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part du total				Différence (États-Unis moins Canada)	
	Canada		États-Unis			
	2002	2008	2002	2008	2002	2008
	pourcentage					
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	0,2	0,1	0,2	0,1	0,0	0,0
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	2,3	2,3	1,2	1,1	-1,1	-1,2
Construction	2,6	3,6	2,4	2,6	-0,1	-1,0
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	3,1	4,1	0,7	0,9	-2,4	-3,2
Fabrication	28,0	19,8	19,6	15,8	-8,3	-4,0
Total	36,2	29,9	24,1	20,5	-12,0	-9,4
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	21,0	23,6	17,6	18,1	-3,4	-5,5
Transport, entreposage et communications	12,6	14,0	8,5	8,3	-4,2	-5,7
Intermédiation financière	8,7	7,9	8,4	7,8	-0,3	-0,1
Immobilier, location et activités commerciales	13,7	16,5	16,7	18,4	3,0	1,9
Enseignement	0,8	0,6	2,5	3,0	1,7	2,4
Santé et travail social	0,8	1,1	13,1	14,5	12,3	13,3
Hôtellerie et restauration	3,3	3,6	6,2	6,2	2,9	2,6
Autres services communautaires, sociaux et personnels	3,0	2,6	2,9	3,1	-0,1	0,5
Total	63,8	70,1	75,9	79,5	12,0	9,4
Secteur des entreprises						
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

28. Si l'on retranche les secteurs de la santé et de l'enseignement du secteur des entreprises, les différences de répartition observées entre le Canada et les États-Unis varient de 1 point de pourcentage à 2 points de pourcentage en 2008 (voir la sous-section 5.6 de l'annexe).

Tableau 15

Répartition des heures travaillées par industrie pour les petites entreprises du secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part du total				Différence (États-Unis moins Canada)	
	Canada		États-Unis			
	2002	2008	2002	2008	2002	2008
	pourcentage					
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	5,4	4,4	4,9	4,4	-0,5	0,0
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	0,1	0,1	0,2	0,2	0,1	0,1
Construction	10,6	13,4	12,5	12,8	1,9	-0,7
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	0,9	1,2	0,4	0,6	-0,5	-0,6
Fabrication	13,1	11,4	11,0	10,1	-2,1	-1,4
Total	30,1	30,5	29,0	28,0	-1,1	-2,5
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	19,6	17,7	15,6	14,3	-4,0	-3,4
Transport, entreposage et communications	7,7	6,9	4,4	3,9	-3,3	-3,0
Intermédiation financière	1,8	2,0	2,8	3,0	1,0	1,0
Immobilier, location et activités commerciales	16,0	17,8	16,6	17,3	0,7	-0,4
Enseignement	0,6	0,7	1,8	2,0	1,2	1,2
Santé et travail social	5,5	5,8	10,3	11,8	4,8	6,0
Hôtellerie et restauration	9,0	8,7	8,3	8,8	-0,7	0,0
Autres services communautaires, sociaux et personnels	9,7	9,8	11,2	10,9	1,5	1,1
Total	69,9	69,5	71,0	72,0	1,1	2,5
Secteur des entreprises						
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

4 Conclusion

Le présent document présente des estimations de la contribution des petites et des grandes entreprises au PIB et aux heures travaillées attribuables au secteur des entreprises qui, du point de vue méthodologique, sont comparables à celles produites pour les États-Unis.

L'étude vise à déterminer si la proportion de petites entreprises (relativement aux grandes entreprises) est plus élevée au Canada qu'aux États-Unis. L'importance relative des petites entreprises en ce qui concerne le PIB et les heures travaillées est plus grande au Canada qu'aux États-Unis. En 2008, les petites entreprises canadiennes ont été à l'origine de 53,4 % du PIB attribuable au secteur des entreprises et de 70,8 % des heures travaillées dans ce secteur. Aux États-Unis, les petites entreprises ont généré 46,1 % du PIB attribuable au secteur des entreprises et 55,6 % des heures travaillées dans ce secteur. La part des petites entreprises dans le PIB ainsi que dans les heures travaillées a diminué au Canada ainsi qu'aux États-Unis de 2002 à 2008.

En 2008, les États-Unis comptaient huit industries dont la part des grandes entreprises dans le PIB était supérieure à 50 %, tandis que le Canada en possédait cinq. Les trois industries pour lesquelles la part des grandes entreprises dans le PIB était supérieure à 50 % aux États-Unis, mais non au Canada étaient celles des soins de santé, de l'enseignement et du commerce de gros et du commerce de détail.

L'augmentation la plus importante de la part des grandes entreprises dans le PIB constatée au Canada entre 2002 et 2008 a eu lieu dans l'industrie de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz. L'importance relative de cette industrie (mesurée en pourcentage du PIB attribuable à l'ensemble du secteur des entreprises) était environ sept fois plus élevée au Canada qu'aux États-Unis. Ces tendances n'ont pas été observées pour les heures travaillées.

L'importance relative (mesurée en pourcentage du PIB attribuable à l'ensemble du secteur des entreprises) des petites entreprises dans l'industrie de la construction était presque deux fois plus grande au Canada qu'aux États-Unis. Tant pour les grandes que pour les petites entreprises, l'importance relative de l'intermédiation financière était considérablement plus grande aux États-Unis qu'au Canada.

L'étude a également montré que, de 2002 à 2008, le PIB nominal et les heures travaillées attribuables au secteur des entreprises ont augmenté plus fortement au Canada qu'aux États-Unis, aussi bien dans le cas des petites que des grandes entreprises. De 2002 à 2008, la croissance du PIB nominal attribuable au secteur des entreprises a été de 4,9 % dans le cas des petites entreprises et de 7,5 % dans le cas des grandes entreprises au Canada, tandis qu'aux États-Unis, les chiffres correspondants étaient de 4,3 % pour les petites entreprises et de 5,5 % pour les grandes entreprises. En outre, de 2002 à 2008, la part des heures travaillées dans le secteur des entreprises se chiffrait à 1,0 % pour les petites entreprises et à 2,8 % pour les grandes entreprises au Canada, et à 0,4 % pour les petites entreprises et 1,2 % pour les grandes entreprises aux États-Unis.

Deux mesures distinctes sont utilisées dans la présente étude pour mesurer l'importance des petites entreprises dans les deux économies nord-américaines. Ces mesures sont la production (exprimée en part du PIB) et l'emploi (exprimé en heures travaillées). Les deux mesures indiquent que la contribution des petites entreprises est plus importante au Canada qu'aux États-Unis. De surcroît, l'impression que l'économie canadienne est dominée par les petites entreprises est nettement plus frappante lorsque l'on se sert de l'emploi plutôt que de la production comme mesure. Cette différence indique que la productivité relative des petites entreprises comparativement aux grandes entreprises est plus faible au Canada qu'aux États-Unis. Le document connexe intitulé *Écart entre la productivité du travail au Canada et aux États-Unis selon les catégories de taille d'entreprise* (Baldwin, Leung et Rispoli, 2014) étudiera ces différences plus en détail et examinera la mesure dans laquelle la différence de productivité du travail entre le Canada et les États-Unis est due à la différence de répartition par industrie entre le Canada et les États-Unis, à la plus grande importance des petites entreprises au Canada et à l'écart de productivité des petites et des grandes entreprises entre les deux pays.

5 Annexe

5.1 Divers indicateurs de l'emploi

Tableau 16

Part de l'emploi dans les grandes entreprises en utilisant le Programme d'analyse longitudinale de l'emploi

	Ensemble de l'économie	Secteur des entreprises	Secteur des entreprises par rapport à l'ensemble de l'économie
		pourcentage	
1983	52	42	81
1984	51	41	81
1985	50	41	81
1986	50	41	82
1987	49	41	83
1988	49	40	81
1989	48	40	83
1990	49	39	79
1991	48	39	82
1992	48	37	76
1993	47	37	78
1994	47	36	77
1995	47	36	77
1996	47	37	79
1997	46	37	80
1998	46	37	80
1999	46	37	80
2000	47	38	81
2001	47	38	80
2002	47	38	80
2003	48	38	80
2004	48	38	80
2005	48	38	79
2006	48	38	79
2007	48	38	79
2008	48	38	79
2009	48	37	77
2010	47	37	78
2011	46	36	78

Notes : Les estimations pour le secteur des entreprises ne comprennent pas les secteurs de l'enseignement et de la santé. Comme les valeurs concernant 2002 pour la foresterie et la gestion des sociétés n'ont pas été déclarées dans le cadre de l'enquête, elles ont été remplacées par les valeurs de 2003. Ces données s'appliquent seulement aux salariés. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre aux totaux indiqués.

Sources : Statistique Canada, version 2011 du Programme d'analyse longitudinale de l'emploi.

Tableau 17

Part de l'emploi attribuable aux grandes entreprises canadiennes en utilisant l'Enquête sur l'emploi, la rémunération et les heures de travail

	Emploi								
	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
	milliers d'heures travaillées								
Toutes les entreprises									
Ensemble de l'économie	13 075 898	13 304 442	13 462 657	13 692 324	14 071 937	14 397 915	14 668 656	14 357 849	14 414 170
Moins									
Services d'enseignement	1 013 250	1 022 668	1 043 090	1 060 855	1 084 949	1 111 213	1 136 770	1 153 367	1 163 503
Soins de santé et assistance sociale	1 346 124	1 382 748	1 398 169	1 426 280	1 467 665	1 499 889	1 541 812	1 598 349	1 632 573
Administration publique	863 330	901 770	907 318	931 479	955 100	970 498	1 017 578	1 039 181	1 050 939
Plus									
Enseignement, secteur privé	63 673	67 467	66 194	72 317	71 715	73 754	73 754	73 754	73 754
Soins de santé, secteur privé	573 065	587 081	594 303	619 508	645 205	659 677	659 677	659 677	659 677
Secteur des entreprises	10 489 932	10 651 804	10 774 577	10 965 535	11 281 143	11 549 746	11 705 927	11 300 383	11 300 586
Grandes entreprises									
Ensemble de l'économie	5 757 121	5 894 266	6 009 036	6 161 382	6 363 532	6 528 172	6 688 041	6 608 465	6 636 001
Moins									
Services d'enseignement	843 510	846 424	868 836	884 844	912 044	934 057	955 240	971 186	980 311
Soins de santé et assistance sociale	668 055	696 107	709 601	739 078	767 460	790 677	815 928	849 474	872 198
Administration publique	702 947	740 895	742 774	764 970	787 455	795 447	833 030	851 086	860 080
Plus									
Enseignement, secteur privé	17 803	17 803	20 041	11 761	11 871	26 872	16 292	12 736	12 736
Soins de santé, secteur privé	30 840	30 840	47 845	46 644	46 180	48 445	48 348	45 494	45 494
Secteur des entreprises	3 591 252	3 659 483	3 755 711	3 830 896	3 954 624	4 083 308	4 148 483	3 994 950	3 981 643
	pourcentage								
Part de l'emploi attribuable aux grandes entreprises									
Ensemble de l'économie	44,0	44,3	44,6	45,0	45,2	45,3	45,6	46,0	46,0
Secteur des entreprises	34,2	34,4	34,9	34,9	35,1	35,4	35,4	35,4	35,2

Notes : L'emploi pour la foresterie et la gestion des sociétés n'a pas été publié dans CANSIM en 2002. Pour assurer la continuité et obtenir les totaux, on s'est servi à la place des valeurs de 2003. Ces données ont trait uniquement aux travailleurs salariés. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs pour les services privés d'enseignement et de santé.

Sources : Statistique Canada, Enquête sur l'emploi, la rémunération et les heures de travail.

5.2 Nombre d'heures travaillées selon l'industrie et la taille de l'entreprise au Canada et aux États-Unis

Tableau 18

Heures travaillées dans les grandes entreprises selon l'industrie au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Canada			États-Unis		
	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	milliers d'heures travaillées		pourcentage	milliers d'heures travaillées		pourcentage
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	13 693	6 970	-10,6	164 755	129 868	-3,9
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	144 682	170 067	2,7	1 135 623	1 117 855	-0,3
Construction	157 689	258 863	8,6	2 229 372	2 547 929	2,3
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	188 600	299 468	8,0	610 122	892 647	6,5
Fabrication	1 724 594	1 436 975	-3,0	18 130 661	15 577 609	-2,5
Total	2 229 259	2 172 344	-0,4	22 270 534	20 265 907	-1,6
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	1 293 302	1 719 615	4,9	16 252 631	17 893 454	1,6
Transport, entreposage et communications	779 602	1 020 569	4,6	7 835 679	8 253 885	0,9
Intermédiation financière	535 741	576 638	1,2	7 716 757	7 736 622	0,0
Immobilier, location et activités commerciales	841 282	1 200 746	6,1	15 381 001	18 219 700	2,9
Enseignement	50 227	42 943	-2,6	2 337 698	2 921 801	3,8
Santé et travail social	50 436	83 626	8,8	12 136 813	14 319 889	2,8
Hôtellerie et restauration	200 880	264 636	4,7	5 702 886	6 166 971	1,3
Autres services communautaires, sociaux et personnels	182 353	192 457	0,9	2 667 085	3 103 467	2,6
Total	3 933 823	5 101 230	4,4	70 030 550	78 615 788	1,9
Secteur des entreprises						
Total	6 163 082	7 273 574	2,8	92 301 084	98 881 695	1,2

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 19

Heures travaillées dans les petites entreprises selon l'industrie au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Canada			États-Unis		
	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008	2002	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	milliers d'heures travaillées		pourcentage	milliers d'heures travaillées		pourcentage
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	896 151	771 085	-2,5	5 947 083	5 451 315	-1,4
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	20 861	17 514	-2,9	226 452	218 767	-0,6
Construction	1 759 341	2 372 541	5,1	15 171 655	15 869 038	0,8
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	141 671	208 110	6,6	455 071	726 941	8,1
Fabrication	2 186 501	2 019 993	-1,3	13 348 969	12 471 082	-1,1
Total	5 004 524	5 389 243	1,2	35 149 230	34 737 143	-0,2
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	3 259 718	3 128 451	-0,7	18 933 907	17 788 043	-1,0
Transport, entreposage et communications	1 274 548	1 226 390	-0,6	5 316 849	4 899 666	-1,4
Intermédiation financière	307 561	348 861	2,1	3 397 778	3 678 092	1,3
Immobilier, location et activités commerciales	2 656 455	3 135 597	2,8	20 188 182	21 494 045	1,1
Enseignement	99 074	128 873	4,5	2 235 037	2 449 115	1,5
Santé et travail social	919 264	1 023 995	1,8	12 484 822	14 644 899	2,7
Hôtellerie et restauration	1 495 419	1 536 599	0,5	10 014 974	10 857 080	1,4
Autres services communautaires, sociaux et personnels	1 616 339	1 729 094	1,1	13 610 815	13 496 751	-0,1
Total	11 628 378	12 257 861	0,9	86 182 364	89 307 691	0,6
Secteur des entreprises						
Total	16 632 902	17 647 104	1,0	121 331 594	124 044 834	0,4

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Industries au niveau d'agrégation S d'après le Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

5.3 Part du nombre total d'heures travaillées dans le secteur des entreprises selon la taille de l'entreprise au Canada et aux États-Unis

Tableau 20

Heures travaillées dans le secteur des entreprises selon la taille de l'entreprise, Canada et États-Unis, 2002 à 2008

	Heures travaillées						
	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
	milliers d'heures travaillées						
Canada							
Catégorie de taille d'entreprise							
Petites	16 632 902	16 616 681	17 165 465	17 193 042	17 286 693	17 729 940	17 647 104
Grandes	6 163 082	6 493 751	6 623 629	6 739 879	6 988 372	7 052 807	7 273 574
Total	22 795 984	23 110 432	23 789 094	23 932 922	24 275 066	24 782 748	24 920 678
	pour cent						
Par de l'ensemble du secteur des entreprises							
Petites	73,0	71,9	72,2	71,8	71,2	71,5	70,8
Grandes	27,0	28,1	27,8	28,2	28,8	28,5	29,2
	milliers d'heures travaillées						
États-Unis							
Catégorie de taille d'entreprise							
Petites	121 331 594	120 565 278	122 314 059	123 361 616	125 298 078	126 536 677	124 044 834
Grandes	92 301 084	90 850 166	91 599 169	93 639 648	97 172 509	99 430 007	98 881 695
Total	213 632 677	211 415 444	213 913 229	217 001 264	222 470 587	225 966 684	222 926 530
	pourcentage						
Par de l'ensemble du secteur des entreprises							
Petites	56,8	57,0	57,2	56,8	56,3	56,0	55,6
Grandes	43,2	43,0	42,8	43,2	43,7	44,0	44,4

Notes : Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.
Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 21

Croissance annuelle moyenne du nombre d'heures travaillées dans le secteur des entreprises selon la taille de l'entreprise, Canada et États-Unis, 2002 à 2008

	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	pourcentage
Canada	
Catégorie de taille d'entreprise	
Petites	1,0
Grandes	2,8
Total	1,5
États-Unis	
Catégorie de taille d'entreprise	
Petites	0,4
Grandes	1,2
Total	0,7

Note : Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.
Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

5.4 Répartition du produit intérieur brut et des heures travaillées attribuables au secteur des entreprises entre les petites et les grandes entreprises après avoir retranché les secteurs de la santé et de l'enseignement

Tableau 22

Produit intérieur brut nominal selon la taille de l'entreprise dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 à 2008

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	millions de dollars canadiens							pourcentage
Canada								
Petites entreprises	443 247	453 288	485 230	510 689	535 851	565 814	585 577	4,8
Grandes entreprises	352 356	387 350	416 033	454 346	482 996	508 631	543 592	7,5
Toutes les entreprises	795 603	840 637	901 262	965 035	1 018 847	1 074 445	1 129 169	6,0
	millions de dollars américains							pourcentage
États-Unis								
Petites entreprises	3 549 608	3 696 711	3 948 143	4 095 952	4 312 876	4 524 754	4 530 313	4,1
Grandes entreprises	3 896 522	4 087 809	4 331 238	4 746 101	5 069 197	5 280 426	5 293 307	5,2
Toutes les entreprises	7 446 131	7 784 520	8 279 381	8 842 053	9 382 073	9 805 180	9 823 621	4,7

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 23

Part du produit intérieur brut nominal selon la taille de l'entreprise dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 à 2008

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	pourcentage							
Canada								
Petites entreprises	55,7	53,9	53,8	52,9	52,6	52,7	51,9	-1,2
Grandes entreprises	44,3	46,1	46,2	47,1	47,4	47,3	48,1	1,4
Toutes les entreprises	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	0,0
États-Unis								
Petites entreprises	47,7	47,5	47,7	46,3	46,0	46,1	46,1	-0,6
Grandes entreprises	52,3	52,5	52,3	53,7	54,0	53,9	53,9	0,5
Toutes les entreprises	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	0,0

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 24

Nombre d'heures travaillées selon la taille de l'entreprise dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 à 2008

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	milliers d'heures travaillées							pourcentage
Canada								
Petites entreprises	15 614 563	15 595 632	16 100 123	16 125 713	16 220 897	16 598 793	16 494 236	0,9
Grandes entreprises	6 062 419	6 373 758	6 518 825	6 635 356	6 850 340	6 924 038	7 147 005	2,8
Toutes les entreprises	21 676 982	21 969 389	22 618 948	22 761 070	23 071 237	23 522 832	23 641 241	1,5
États-Unis								
Petites entreprises	106 611 734	105 431 105	106 446 774	107 188 719	109 199 337	109 507 135	106 950 820	0,1
Grandes entreprises	77 826 573	75 932 272	76 698 103	78 157 475	80 919 482	82 067 002	81 640 005	0,8
Toutes les entreprises	184 438 307	181 363 377	183 144 877	185 346 194	190 118 819	191 574 137	188 590 826	0,4

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 25

Part des heures travaillées selon la taille de l'entreprise dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 à 2008

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	Croissance annuelle moyenne, 2002 à 2008
	pourcentage							
Canada								
Petites entreprises	72,0	71,0	71,2	70,8	70,3	70,6	69,8	-0,5
Grandes entreprises	28,0	29,0	28,8	29,2	29,7	29,4	30,2	1,3
Toutes les entreprises	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	0,0
États-Unis								
Petites entreprises	57,8	58,1	58,1	57,8	57,4	57,2	56,7	-0,3
Grandes entreprises	42,2	41,9	41,9	42,2	42,6	42,8	43,3	0,4
Toutes les entreprises	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	0,0

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

5.5 Part des petites et des grandes entreprises dans le produit intérieur brut et les heures travaillées attribuables au secteur des entreprises après avoir retranché les secteurs de la santé et de l'enseignement

Tableau 26

Part du produit intérieur brut nominal attribuable aux grandes entreprises dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part des grandes entreprises			
	Canada		États-Unis	
	2002	2008	2002	2008
	pourcentage			
Industries productrices de biens				
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	2,2	0,9	5,5	3,1
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	82,7	88,1	85,2	81,1
Construction	12,6	15,3	16,5	19,1
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	72,1	84,3	68,6	65,2
Fabrication	62,4	56,6	71,0	70,2
Total	53,2	55,4	57,6	56,8
Industries de services				
Commerce de gros et de détail	33,4	39,9	49,7	53,9
Transport, entreposage et communications	63,2	69,4	75,9	75,9
Intermédiation financière	71,7	72,2	70,7	71,6
Immobilier, location et activités commerciales	23,3	29,6	38,8	42,8
Hôtellerie et restauration	21,5	24,0	44,9	48,8
Autres services communautaires, sociaux et personnels	16,6	17,1	18,5	21,0
Total	37,5	42,4	50,0	52,6
Secteur des entreprises				
Total	44,3	48,1	52,3	53,9

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 27

Part des petites entreprises dans le produit intérieur brut nominal attribuable au secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part des petites entreprises			
	Canada		États-Unis	
	2002	2008	2002	2008
	pourcentage			
Industries productrices de biens				
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	97,8	99,1	94,5	96,9
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	17,3	11,9	14,8	18,9
Construction	87,4	84,7	83,5	80,9
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	27,9	15,7	31,4	34,8
Fabrication	37,6	43,4	29,0	29,8
Total	46,8	44,6	42,4	43,2
Industries de services				
Commerce de gros et de détail	66,6	60,1	50,3	46,1
Transport, entreposage et communications	36,8	30,6	24,1	24,1
Intermédiation financière	28,3	27,8	29,3	28,4
Immobilier, location et activités commerciales	76,7	70,4	61,2	57,2
Hôtellerie et restauration	78,5	76,0	55,1	51,2
Autres services communautaires, sociaux et personnels	83,4	82,9	81,5	79,0
Total	62,5	57,6	50,0	47,4
Secteur des entreprises				
Total	55,7	51,9	47,7	46,1

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 28

Part des heures travaillées attribuable aux grandes entreprises dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part des grandes entreprises			
	Canada		États-Unis	
	2002	2008	2002	2008
	pourcentage			
Industries productrices de biens				
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	1,5	0,9	2,7	2,3
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	87,4	90,7	83,4	83,6
Construction	8,2	9,8	12,8	13,8
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	57,1	59,0	57,3	55,1
Fabrication	44,1	41,6	57,6	55,5
Total	30,8	28,7	38,8	36,8
Industries de services				
Commerce de gros et de détail	28,4	35,5	46,2	50,1
Transport, entreposage et communications	38,0	45,4	59,6	62,8
Intermédiation financière	63,5	62,3	69,4	67,8
Immobilier, location et activités commerciales	24,1	27,7	43,2	45,9
Hôtellerie et restauration	11,8	14,7	36,3	36,2
Autres services communautaires, sociaux et personnels	10,1	10,0	16,4	18,7
Total	26,5	30,9	43,7	45,9
Secteur des entreprises				
Total	28,0	30,2	42,2	43,3

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 29
Part des heures travaillées attribuable aux petites entreprises dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part des petites entreprises			
	Canada		États-Unis	
	2002	2008	2002	2008
	pourcentage			
Industries productrices de biens				
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	98,5	99,1	97,3	97,7
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	12,6	9,3	16,6	16,4
Construction	91,8	90,2	87,2	86,2
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	42,9	41,0	42,7	44,9
Fabrication	55,9	58,4	42,4	44,5
Total	69,2	71,3	61,2	63,2
Industries de services				
Commerce de gros et de détail	71,6	64,5	53,8	49,9
Transport, entreposage et communications	62,0	54,6	40,4	37,2
Intermédiation financière	36,5	37,7	30,6	32,2
Immobilier, location et activités commerciales	75,9	72,3	56,8	54,1
Hôtellerie et restauration	88,2	85,3	63,7	63,8
Autres services communautaires, sociaux et personnels	89,9	90,0	83,6	81,3
Total	73,5	69,1	56,3	54,1
Secteur des entreprises				
Total	72,0	69,8	57,8	56,7

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

5.6 Part des grandes entreprises dans le produit intérieur brut (nominal) total attribuable au secteur des entreprises, par industrie, dans les secteurs canadien et américain des entreprises après avoir retranché les secteurs de la santé et de l'enseignement

Tableau 30

Part des grandes entreprises dans le produit intérieur brut (nominal) total attribuable au secteur des entreprises, par industrie, dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part du total				Différence (États-Unis moins Canada)	
	Canada		États-Unis			
	2002	2008	2002	2008	2002	2008
	pourcentage					
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	0,1	0,0	0,1	0,1	0,0	0,0
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	6,4	5,6	4,6	4,6	-1,8	-1,0
Construction	2,1	3,0	2,1	2,2	0,0	-0,8
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	10,9	24,0	1,9	3,9	-9,0	-20,1
Fabrication	32,3	18,1	24,7	21,6	-7,7	3,5
Total	51,9	50,8	33,5	32,4	-18,4	-18,4
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	10,8	11,9	17,2	17,0	6,4	5,2
Transport, entreposage et communications	15,1	14,3	11,5	11,3	-3,6	-3,0
Intermédiation financière	9,3	8,6	15,7	14,1	6,4	5,5
Immobilier, location et activités commerciales	9,7	11,4	16,8	19,6	7,1	8,1
Hôtellerie et restauration	1,5	1,4	3,6	3,7	2,0	2,3
Autres services communautaires, sociaux et personnels	1,7	1,5	1,8	1,9	0,1	0,3
Total	48,1	49,2	66,5	67,6	18,4	18,4
Secteur des entreprises						
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 31

Part des petites entreprises dans le produit intérieur brut (nominal) total attribuable au secteur des entreprises, par industrie, dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part du total				Différence (États-Unis moins Canada)	
	Canada		États-Unis			
	2002	2008	2002	2008	2002	2008
	pourcentage					
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	5,0	4,7	2,5	3,4	-2,5	-1,3
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	1,1	0,7	0,9	1,2	-0,2	0,5
Construction	11,4	15,6	11,6	11,0	0,2	-4,6
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	3,4	4,1	1,0	2,5	-2,4	-1,7
Fabrication	15,5	12,9	11,1	10,7	-4,4	-2,1
Total	36,3	38,0	27,1	28,8	-9,3	-9,2
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	17,1	16,6	19,1	17,0	2,0	0,4
Transport, entreposage et communications	7,0	5,9	4,0	4,2	-3,0	-1,7
Intermédiation financière	2,9	3,1	7,1	6,5	4,2	3,4
Immobilier, location et activités commerciales	25,4	25,2	29,0	30,6	3,6	5,4
Hôtellerie et restauration	4,5	4,3	4,8	4,6	0,3	0,3
Autres services communautaires, sociaux et personnels	6,8	7,0	8,9	8,3	2,1	1,3
Total	63,7	62,0	72,9	71,2	9,3	9,2
Secteur des entreprises						
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 32

Part des grandes entreprises dans le nombre total d'heures travaillées dans le secteur des entreprises, par industrie, dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part du total				Différence (États-Unis moins Canada)	
	Canada		États-Unis			
	2002	2008	2002	2008	2002	2008
	pourcentage					
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	0,2	0,1	0,2	0,2	0,0	0,1
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	2,4	2,4	1,5	1,4	-0,9	-1,0
Construction	2,6	3,6	2,9	3,1	0,3	-0,5
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	3,1	4,2	0,8	1,1	-2,3	-3,1
Fabrication	28,4	20,1	23,3	19,1	-5,2	-1,0
Total	36,8	30,4	28,6	24,8	-8,2	-5,6
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	21,3	24,1	20,9	21,9	-0,4	-2,1
Transport, entreposage et communications	12,9	14,3	10,1	10,1	-2,8	-4,2
Intermédiation financière	8,8	8,1	9,9	9,5	1,1	1,4
Immobilier, location et activités commerciales	13,9	16,8	19,8	22,3	5,9	5,5
Hôtellerie et restauration	3,3	3,7	7,3	7,6	4,0	3,9
Autres services communautaires, sociaux et personnels	3,0	2,7	3,4	3,8	0,4	1,1
Total	63,2	69,6	71,4	75,2	8,2	5,6
Secteur des entreprises						
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Tableau 33

Part des petites entreprises dans le nombre total d'heures travaillées dans le secteur des entreprises, par industrie, dans le secteur des entreprises au Canada et aux États-Unis, 2002 et 2008

	Part du total				Différence (États-Unis moins Canada)	
	Canada		États-Unis			
	2002	2008	2002	2008	2002	2008
	pourcentage					
Industries productrices de biens						
Agriculture, chasse, foresterie et pêche	5,7	4,7	5,6	5,1	0,2	0,4
Distribution d'électricité, de gaz et d'eau	0,1	0,1	0,2	0,2	0,1	0,1
Construction	11,3	14,4	14,2	14,8	3,0	0,5
Extraction minière, et extraction de pétrole et de gaz	0,9	1,3	0,4	0,7	-0,5	-0,6
Fabrication	14,0	12,2	12,5	11,7	-1,5	-0,6
Total	32,1	32,7	33,0	32,5	0,9	-0,2
Industries de services						
Commerce de gros et de détail	20,9	19,0	17,8	16,6	-3,1	-2,3
Transport, entreposage et communications	8,2	7,4	5,0	4,6	-3,2	-2,9
Intermédiation financière	2,0	2,1	3,2	3,4	1,2	1,3
Immobilier, location et activités commerciales	17,0	19,0	18,9	20,1	1,9	1,1
Hôtellerie et restauration	9,6	9,3	9,4	10,2	-0,2	0,8
Autres services communautaires, sociaux et personnels	10,4	10,5	12,8	12,6	2,4	2,1
Total	67,9	67,3	67,0	67,5	-0,9	0,2
Secteur des entreprises						
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	...	...

... n'ayant pas lieu de figurer

Notes : Les secteurs de l'enseignement et de la santé sont retranchés du secteur des entreprises. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme peut ne pas correspondre aux totaux indiqués. Calculs des auteurs en se servant des sources sous-mentionnées.

Sources : Statistique Canada; Bureau of Economic Analysis; et U.S. Census Bureau (Statistics of U.S. Businesses).

Bibliographie

Baldwin, J.R., et P. Gorecki. 1986. *The Role of Scale in Canada/U.S. Productivity Differences in the Manufacturing Sector: 1970-1979.* Vol. 6 of Collected Research Studies. Research Program of the Royal Commission on the Economic Union and Development Prospects for Canada, Economic Council of Canada. Toronto: University of Toronto Press.

Baldwin, J.R., D. Leung, et L. Rispoli. 2011. *Productivité du travail des entreprises non constituées en société et des sociétés de personnes non constituées : incidence sur l'écart de productivité entre le Canada et les États-Unis.* Série de documents de recherche sur l'analyse économique, n° 71. Produit n° 11F0027M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.

Baldwin, J.R., D. Leung, et L. Rispoli. 2014. *Écart entre la productivité du travail au Canada et aux États-Unis selon les catégories de taille d'entreprise.* La revue canadienne de productivité, n° 33. Produit n° 15-206-X au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.

Baldwin, J.R., J.P. Maynard, M. Tanguay, F. Wong, et B. Yan. 2005. *Comparaison des niveaux de productivité au Canada et aux États-Unis : étude de certains aspects de la mesure.* Série de documents de recherche sur l'analyse économique, n° 28. Produit n° 11F0027M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.

Davis. S.J., et M. Henrikson 1999. « Explaining National Differences in the Size and Industry Distribution of Employment ». *Small Business Economics* 12 (1): 59 à 83.

Kanagarajah, S. 2005. *La dynamique des entreprises au Canada, 2001.* Produit n° 61-534-X1F au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.

Kobe, K. 2007. *The Small Business Share of GDP, 1998-2004.* Economic Consulting Services, LLC UC Berkeley. Washington, D.C.: Office of Advocacy, United States Small Business Administration. Contract number SBAHQ-05-M-0413.

Kobe, K. 2012. *Small Business GDP: Update 2002-2010.* Economic Consulting Services, LLC UC Berkeley. Washington, D.C.: Office of Advocacy, United States Small Business Administration. Contract number SBAHQ-10-M-0258.

Kumar, K.B., R.G. Rajan, et L. Zingales. 1999. *What Determines Firm Size?* NBER Working Paper Series, no. 7208. Cambridge: Massachusetts. National Bureau of Economic Research.

Leung, D., C. Meh, et Y. Terajima. 2008. « La productivité au Canada : la taille de l'entreprise importe-t-elle? ». *Revue de la Banque du Canada.* Automne : 5 à 14.

Leung, D., et L. Rispoli. 2011. *Apport des petites et moyennes entreprises au produit intérieur brut : comparaison entre le Canada et les États-Unis.* Série de documents de recherche sur l'analyse économique, n° 70. Produit n° 11F0027M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.

Leung, D., et L. Rispoli. 2012. *Les petites, moyennes et grandes entreprises dans l'économie canadienne : mesure de leur contribution au produit intérieur brut de 2001 à 2008.* Série de documents de recherche sur l'analyse économique, n° 82. Produit n° 11F0027M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.

Leung, D., Rispoli, L., et R. Gibson 2011. *Les petites, moyennes et grandes entreprises dans l'économie canadienne : mesure de leur contribution au produit intérieur brut en 2005.* Série de documents de recherche sur l'analyse économique, n° 69. Produit n° 11F0027M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.

Morissette, R. 1993. « Canadian Jobs and Firm Size: Do Smaller Firms Pay Less? » *Canadian Journal of Economics/Revue canadienne d'économique* 26 (1) : 159 à 174.

Rao, S., Tang, J., et Wang, W. 2004. « Measuring the Canada-U.S. Productivity Gap: Industry Dimensions ». *International Productivity Monitor* (9): 3 à 14.

Rispoli, L. 2009. *Mesure de la contribution du secteur des entreprises non constituées en société à l'économie canadienne, 1997 à 2002.* Aperçus sur l'économie canadienne, n° 23. Produit n° 11-624-M au catalogue de Statistique Canada. Ottawa : Statistique Canada.